



UCIMU-SISTEMI PER PRODURRE

Dall'UCIMU all'UCIMU

32.BI-MU sarà il primo
appuntamento per il settore
dopo lo stop forzato e si
svolgerà in totale sicurezza.



fieramilano
14-17/10/2020

SAVE THE DATE
ASSEMBLEA SOCI
UCIMU 2020
Giovedì 1 ottobre

NUOVA DATA PER LAMIERA 2021 APPUNTAMENTO DAL 26 AL 29 MAGGIO

N.5.2020, giugno/luglio 2020
IN QUESTO NUMERO

In Evidenza	2
Economia & Mercato	19
Fiere & Promotion	28
Tecnologia & Produzione	30
Amministrazione & Finanza	32

lamiera.net



IL FUTURO ARRIVA IN ANTICIPO

NUOVA DATA



Macchine, impianti, attrezzature per la lavorazione di lamiera, tubi, profilati, fili e carpenteria metallica. Stampi. Saldatura. Trattamenti e finitura. Subfornitura. Robot, automazione e tecnologie abilitanti.

Machines and equipment for the machining of sheet metal, pipes, sections, wire and metal structural work. Dies. Welding. Treatments and finishing. Subcontracting. Robots, automation and enabling technologies.



fieramilano
26-29/5/2021

TARIFFA SPECIALE LAMIERA + EMO MILANO 2021



UCIMU-SISTEMI PER PRODURRE



FIERA MILANO



cecimo



ISF

Media Partner



Produzione e impaginazione
a cura SOFIMU Srl.

Claudia Mastrogiuseppe,
0226255299, 3482618701,
press@ucimu.it

Massimo Civello,
0226255266, 3487812176,
press2@ucimu.it

LAMIERA È STATA COSTRETTA A RIPROGRAMMARE IL SUO PERIODO DI SVOLGIMENTO CHE È DEFINITIVAMENTE FISSATO DAL 26 AL 29 MAGGIO 2021.

Il calendario fieristico internazionale è sottoposto ad una continua rivoluzione e così anche LAMIERA, il cui appuntamento era stato anticipato di qualche mese rispetto al periodo tradizionalmente occupato, è costretta a riprogrammare il suo periodo di svolgimento che è definitivamente fissato dal 26 al 29 maggio 2021. Per la biennale dedicata alle macchine utensili e alle tecnologie per la deformazione e la lavorazione della lamiera si tratta di un ritorno alle origini visto che, da sempre, la manifestazione era posizionata in maggio.

“La scelta di anticipare l’evento - ha affermato **Massimo Carboniero** presidente di UCIMU-SISTEMI PER PRODURRE - come abbiamo ampiamente comunicato, era dettata dall’esigenza di offrire il massimo delle opportunità di visibilità alle imprese, specialmente a quelle italiane, che nel 2021 hanno due eventi di assoluto interesse a cui partecipare: LAMIERA, appunto, e EMO MILANO 2021, la mondiale della lavorazione dei metalli alternativamente ospitata da Hannover e Milano”.

“Purtroppo la schizofrenia con cui sono gestite le scelte di alcuni organizzatori fieristici rende davvero difficile la gestione della partecipazione agli eventi espositivi da parte delle imprese che rischiano di vedere sovrapposte le date delle manifestazioni cui abitualmente prendono parte. Per questo, per rispondere al meglio alle esigenze delle aziende espositrici - ha dichiarato Alfredo Mariotti, direttore generale di UCIMU - abbiamo deciso di spostare LAMIERA alla fine di maggio, certi di agevolare le aziende nella loro attività di promozione e marketing che resta strettamente ancorata alla partecipazione alle fiere di settore, anche in periodi complicati come l’attuale”.

Lamiera
fieramilano
26-29/5/2021

“D’altra parte i dati elaborati dal Centro Studi UCIMU a partire dalle rilevazioni di Oxford Economics - ha concluso **Massimo Carboniero** - ci dicono che dopo la frenata dell’anno in corso, nel 2021, gli investimenti in nuove tecnologie di produzione dovrebbero tornare a salire. Si prevede quindi che la domanda di nuove macchine utensili in Italia dovrebbe crescere, del 31,5% rispetto al 2020, andando oltre i 3,5 miliardi di euro. Anche l’Europa dovrebbe mostrare vivacità, incrementando del 19,5% il consumo, che sfiorerà i 18 miliardi di euro. L’Asia, con la Cina in testa, dovrebbe ritrovare lo slancio perduto, segnando una crescita della domanda del 35,3% arrivando a 34 miliardi, così come



L'America che si prevede farà investimenti in nuovi sistemi di produzione per 11 miliardi di euro, il 31% in più rispetto al 2020".

L'appuntamento con LAMIERA e con il meglio della produzione internazionale dedicata a macchine e tecnologie per il taglio, la lavorazione e la deformazione della lamiera oltre che alle soluzioni di automazione, robotica e connettività per l'industria è dunque **dal 26 al 29 maggio 2021 a fieramilano Rho**.

Promossa da **UCIMU-SISTEMI PER PRODURRE**, l'associazione dei costruttori italiani di macchine utensili, robot e automazione, e organizzata da **CEU-CENTRO ESPOSIZIONI UCIMU**, LAMIERA 2021 punta a riconfermare il successo e i grandi risultati degli anni passati, allungando la serie positiva che registra ormai dal 2016.

Dopo l'ultima edizione bolognese (2016) che già registrava un incremento di tutti i principali indicatori, **con lo spostamento a Milano, la manifestazione ha dimostrato le sue grandi potenzialità**, mettendo a segno nel 2017, prima, e nel 2019, poi, risultati sempre più soddisfacenti.

In particolare, con 518 espositori, il 6% in più rispetto al 2017, ed una superficie espositiva cresciuta, del 25%, a 50.000 metri quadrati, l'edizione 2019 di LAMIERA ha registrato un incremento sostanziale, pari all'11%, anche nel numero di ingressi dei visitatori, risultati 26.197.

Nuova location e nuovi servizi oltre che incremento dei contenuti proposti e dell'offerta tecnologica presente in mostra sono i fattori che hanno permesso a LAMIERA in questi ultimi anni di consolidare la sua posizione nel panorama internazionale.



Macchine, impianti, attrezzature per la lavorazione e il taglio di lamiera, tubi, profilati, fili, carpenteria metallica, presse, stampi, saldatura, trattamenti e finitura delle superfici, robot, automazione, parti, componenti, accessori, utensileria, materiali fastener, subfornitura tecnica e per l'industria, sistemi

**ESPONI A LAMIERA
CON IL FINANZIAMENTO A
FONDO PERDUTO FINO AL 50%**

**IMPORTO MASSIMO
FINANZIABILE 150.000 €
PER TUTTE LE SPESE VIVE**

sace simest
•gruppo cdp•

di controllo e qualità, metrologia, software, microlavorazioni, tecnologie additive e soluzioni per la fabbrica digitale e l'efficientamento energetico e produttivo rappresentano il cuore dell'esposizione.

L'edizione 2021 della manifestazione sarà organizzata secondo il modello ormai consolidato: intorno all'offerta di macchine e alle tecnologie per deformazione saranno le Aree di Innovazione dedicate.

Robot Planet, incentrata su robot industriali, integratori e sistemi di asservimento; **Fabbricafutura**, dedicata a software e tecnologie per la connettività e la gestione dei dati; **Box Consulting**, spazio per consulenti e formatori, **Saldatech**, con focus sul comparto della saldatura; **Fastener Industry**, dedicata a viti, bulloni e sistemi di serraggio

e fissaggio; **EcoCoatech**, destinata ai processi di verniciatura della lamiera e **Blech Italy**, riservata alla subfornitura e ai servizi per l'industria.

A completare l'offerta espositiva sarà LAMIALAMIERA che proporrà convegni che ospiteranno confronti tra opinion leader ed esperti su temi specifici oltre a presentazioni di tecnologie innovative a cura degli espositori.

Per sfruttare appieno la ripresa che si attende a partire dall'inizio del 2021 e che dovrebbe prendere vigore nel corso dell'anno, le imprese del mondo della deformazione hanno quindi una doppia opportunità: la partecipazione a LAMIERA, in maggio, e a EMO MILANO 2021, in ottobre, entrambe

ospitate a fieramilano Rho.

Per stimolare le imprese del comparto a partecipare anche a EMO MILANO 2021, che torna in Italia dopo sei anni e dopo il successo dell'edizione 2015, è stato ideato "il ticket LAMIERA-EMO MILANO 2021": una formula che prevede uno **sconto** sulla partecipazione a LAMIERA per quanti avranno già inviato la domanda di adesione a EMO MILANO 2021 **entro il 17 marzo 2021** (dettagli sono disponibili sul sito lamiera.net).

Direzione Fiere,
Riccardo Gaslini,
lamiera.esp@ucimu.it

TERMINI DI PARTECIPAZIONE E SCONTISTICA RIMANGONO INVARIATI

CANONE "EARLY BIRD" PER CHI SI ISCRIVE NEI TERMINI

COSTI DI PARTECIPAZIONE PARTICIPATION FEE

Canone di partecipazione "Early Bird" entro 30/09/2020
Participation fee "Early Bird" by 30/09/2020

€ 200/m² fino a 100 m²

€ 200/m² up to 100 m²

€ 185/m² da 101 a 200 m²

€ 185/m² from 101 to 200 m²

€ 169/m² oltre 200 m²

€ 169/m² over 200 m²

Canone di partecipazione a partire da 1/10/2020
Participation fee from 1/10/2020

€ 215/m² fino a 100 m²

€ 215/m² up to 100 m²

€ 199/m² da 101 a 200 m²

€ 199/m² from 101 to 200 m²

€ 182/m² oltre 200 m²

€ 182/m² over 200 m²

TARIFFA SPECIALE LAMIERA SE PARTECIPAI ANCHE A EMO MILANO 2021 SPECIAL PRICE IF YOU ALSO EXHIBIT AT EMO MILANO 2021

Agli espositori di LAMIERA 2021 che parteciperanno, iscrivendosi entro il 17 marzo 2021 a EMO MILANO 2021, sarà riconosciuto uno **sconto del 5%** sul costo dell'area netta prenotata e pagata in LAMIERA.

The exhibitors of LAMIERA 2021, who will send their applications to participate in EMO MILANO 2021 within 17 March 2021, will be granted a **5% discount** on the price of their booked and paid net exhibition area at LAMIERA.

CALANO GLI ORDINI DI MACCHINE UTENSILI NEL SECONDO TRIMESTRE 2020 (-39,1%) GLI ORDINI INTERNI (-44,7%) GLI ORDINI ESTERI (-37,8%)

Cala ancora, come era prevedibile, l'indice degli ordini raccolti dai costruttori italiani di macchine utensili **nel secondo trimestre 2020**. In particolare, secondo la rilevazione elaborata dal Centro Studi & Cultura di Impresa di UCIMU-SISTEMI PER PRODURRE, nel periodo aprile-giugno, **l'indice ha registrato una flessione del 39,1% rispetto allo stesso periodo del 2019**.

Il risultato è stato determinato sia dalla **riduzione degli ordinativi** raccolti dai costruttori italiani sul **mercato interno**

(-44,7%) sia dal **calo** registrato sul **mercato estero (-37,8%)**.

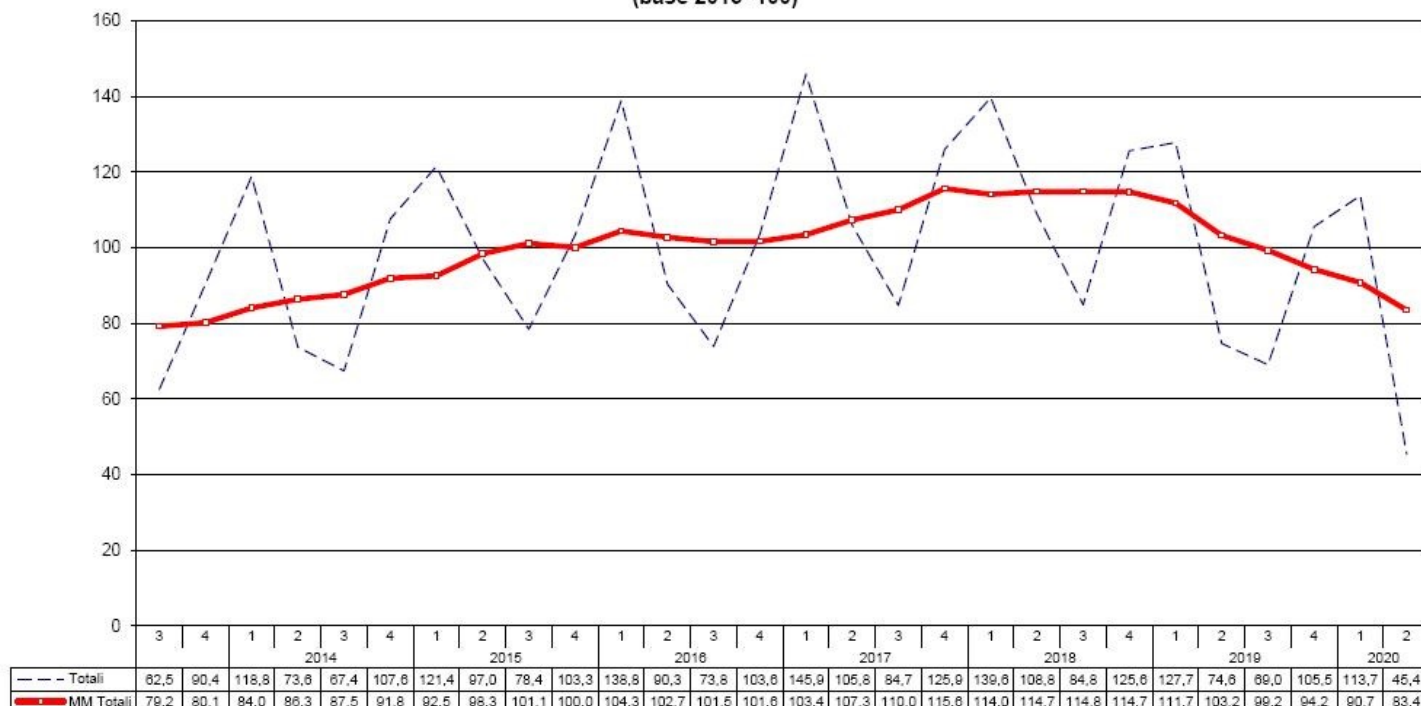
Questo il dato effettivo. Occorre però considerare che questa rilevazione risulta in parte falsata perché nel periodo di riferimento è compreso anche il mese di aprile, in cui le imprese sono state completamente chiuse a causa del lock down.

“Nel mese di aprile - ha affermato **Massimo Carboniero**, presidente di UCIMU-SISTEMI PER PRODURRE - le imprese costruttrici di macchine utensili come buona parte dei clienti sono rimaste chiuse, bloccando

sia l'attività produttiva che quella commerciale. Tutto questo ha decisamente influito sul risultato complessivo del trimestre che mostra una situazione difficile per chi opera nel manifatturiero”.

“L'incertezza generata dalla pandemia e la sua diffusione asincrona nelle diverse aree del mondo - ha aggiunto il presidente di UCIMU-SISTEMI PER PRODURRE - complica le cose e, indubbiamente, frena gli investimenti in sistemi di produzione, ma noi costruttori italiani rileviamo qualche piccolo

INDICE ORDINI TOTALI A PREZZI COSTANTI
(base 2015=100)





segnale di ripresa soprattutto legato al mercato interno”.

“D'altra parte, secondo i dati elaborati da UCIMU sulle rilevazioni dell'autorevole istituto econometrico Oxford Economics, dopo la frenata dell'anno in corso, nel 2021 gli investimenti in nuove tecnologie di produzione dovrebbero tornare a salire. La domanda di nuove macchine utensili in Italia è attesa in crescita, del 31,5%, a oltre 3,5 miliardi di euro. Anche l'Europa dovrebbe mostrare vivacità, incrementando del 19,5% il consumo, sfiorando così i 18 miliardi di euro. L'Asia, con la Cina in testa, dovrebbe ritrovare lo slancio perduto, segnando una crescita della domanda del 35,3% pari a 34 miliardi, così come l'America i cui investimenti in nuovi sistemi di produzione dovrebbero raggiungere il valore di 11 miliardi di euro, il 31% in più rispetto al 2020”.

“Con queste indicazioni - ha commentato Carboniero - l'auspicio è che realmente il peggio sia alle nostre spalle e che i prossimi mesi dell'anno possano essere caratterizzati da una inversione di tendenza che precede il recupero atteso nel 2021. Anche in ragione di ciò UCIMU sta lavorando intensamente all'organizzazione della 32esima BI-MU che, in programma dal 14 al 17 ottobre, sarà il primo appuntamento espositivo dell'anno per gli operatori del settore e, considerato il posizionamento temporale, potrà beneficiare ancora delle misure di incentivo previste fino a fine anno dal piano Transizione 4.0”.

“D'altra parte, con riferimento al Piano Transizione 4.0, il credito di imposta, scelto come formula di incentivo in sostituzione di super e iperammortamento, è senza dubbio strumento valido e adeguato, ma rischia di non sortire gli effetti sperati perché il cambiamento non è stato comunicato in modo chiaro e perché l'effetto di

questo piano può essere limitato, a causa del clima di generale incertezza. Per questo - ha aggiunto il presidente **Carboniero** - le misure del piano dovrebbero diventare strutturali, tali da coprire un periodo di almeno tre anni, così da permettere alle imprese di programmare nel tempo gli investimenti, ricreando un clima di fiducia volto a stimolare il miglioramento della competitività del manifatturiero italiano”.

“Alle autorità di governo chiediamo di intervenire sui fattori strategici per l'industria italiana: innovazione tecnologica e internazionalizzazione, risorse umane e costo del lavoro, finanza e patrimonializzazione. Interventi da fare subito, concretamente, per un vero piano di rilancio dell'economia italiana”.

“Infatti, strettamente connesso al tema dell'innovazione e della crescita è quello dell'internazionalizzazione, per la quale occorre un piano governativo strutturato per stimolare le imprese a definire programmi concreti per presidiare il mercato internazionale direttamente o, nel caso la dimensione ne limiti la capacità di azione, attraverso la partecipazione a reti di imprese con le quali condividere i costi vivi di tale attività”.

“Di fronte al profondo cambiamento che stiamo vivendo, le aziende hanno bisogno poi di persone preparate e aggiornate secondo i nuovi contenuti del lavoro. Ciò deve avvenire sia all'interno delle imprese, sia nelle scuole, favorendo anche il raggiungimento di conoscenze intermedie fra il diploma e la laurea, potenziando gli Istituti Tecnici Superiori. In considerazione poi dell'alto tasso di disoccupazione giovanile pari al 29,3% (gennaio 2020), per facilitare l'ingresso nel mondo

del lavoro, dovrebbe essere prevista una sensibile riduzione del cuneo fiscale per almeno cinque anni dal momento dell'assunzione di un giovane".

“Ultimo aspetto da considerare per assicurare competitività al sistema delle imprese italiane è quello della solidità finanziaria, problema riemerso in tutta la sua gravità in questi mesi. Le aziende sono state chiuse a lungo, senza poter produrre, fatturare e incassare. Il provvedimento previsto dalle autorità di governo volto a finanziare le imprese con una liquidità, garantita dallo stato e fornita dalle banche, risulta un corretto strumento per ovviare a questo problema contingente, a patto che sia reso operativo nell'immediato e sia semplificato il più possibile, liberando cioè la richiesta di finanziamento da tutti quei passaggi burocratici che allungano inutilmente le tempistiche e, eventualmente, come fatto da altri paesi,

includendo una quota di finanziamento a fondo perduto”.

“D'altra parte, una volta tamponata l'emergenza, non possiamo dimenticare che la solidità finanziaria è un tema critico strutturale. A questo proposito - ha concluso **Massimo Carboniero** - credo vadano riconsiderate iniziative ad hoc per incoraggiare la capitalizzazione delle imprese, così che le aziende possano affrontare una possibile futura crisi con spalle più larghe. Una delle conseguenze della crisi globale del 2009 è stata la perdita di molte aziende, anche valide, che sono state acquisite da concorrenti stranieri per una frazione del loro valore: ciò non deve assolutamente più succedere”.

Centro Studi & Cultura
di Impresa,
Stefania Pigozzi,
0226255.271
economic.studies@ucimu.it.

Ammortamento beni strumentali

Con il Prof. Giancarlo Tomasin si è presentato all'OIC (organismo italiano di contabilità) una proposta che permetta di agire sul bilancio civilistico, come per il bilancio fiscale, dall'anno 2020, in materia di ammortamenti di beni strumentali di proprietà dell'azienda.

Il suggerimento tende a definire l'ammortamento degli impianti, in un anno come l'attuale, segnato dalla paralisi delle attività industriali a causa del lockdown, riducendolo nell'ammontare a quota di tanti 365esimi quanto sono stati i periodi di inattività forzata.

Non deve trattarsi di ferie, scioperi o periodi di manutenzione, che debbono considerarsi normali, ma di eventi eccezionali ed imprevedibili, quali la pandemia COVID-19.

Pensiamo sia una proposta sensata sulla quale abbiamo la ragionevole certezza di una attenta valutazione da parte OIC.

Direzione Generale,
Alfredo Mariotti,
02 26255287,
general.manager@ucimu.it

FANUC A 32.BI-MU

UN'OTTIMA OPPORTUNITÀ PER RIPARTIRE

**Intervista a Marco Ghirardello
Managing Director Fanuc Italia
e Vice President Fanuc Europe**



fieramilano
14-17/10/2020

Come va?

I mesi che ci siamo lasciati alle spalle sono stati davvero complicati. I primi segni di difficoltà del mercato si sono registrati già nel 2019, quando la crisi dell'automotive ha cominciato a farsi sentire. Poi è arrivata l'emergenza sanitaria e il lockdown. Un lockdown che in Italia è risultato, rispetto al resto del mondo, più esteso sia in termini temporali che di limitazione all'attività di impresa. Detto questo maggio e giugno sono stati per noi mesi positivi. Ora occorre capire se il rimbalzo che abbiamo rilevato avrà un effetto di breve periodo, in risposta al completo stop dei mesi di marzo e aprile, oppure se, come speriamo, sia confermato anche nelle prossime settimane.

Come vede il futuro?

I risultati positivi di queste prime settimane dopo la riapertura riguardano prevalentemente le so-

luzioni di robotica che hanno applicazioni in numerosissimi settori: non solo nel settore delle macchine utensili che pure sono una parte importante del nostro business ma, per parlare di meccanica, nell'automotive per il quale posso dirle che non abbiamo avuto alcuna cancellazione di ordini e registriamo qualche prima nuova commessa.

Dobbiamo tutti essere propositivi e fiduciosi. Non possiamo fare altro che rimboccarci le maniche come abbiamo sempre dimostrato di saper fare e, in questo momento così delicato, alle autorità di governo chiediamo misure per il rilancio e lo sviluppo dell'economia, non sussidi o assistenzialismo.

Cosa ci lascia questa crisi?

Due insegnamenti su tutto. Il primo: Il cambiamento va fatto prima che sia

necessario. Durante i mesi di emergenza sanitaria hanno risposto meglio alle difficoltà indotte dal contesto le imprese che avevano già acquisito soluzioni di robotica integrata, che si servivano di sistemi di Intelligenza artificiale e che avevano adottato piattaforme digitali per la gestione della fabbrica integrata. Il secondo è che non si è mai preparati a tutto e quindi occorre sapersi adattare in modo rapido e veloce. Noi in FANUC nel giro di pochissimi giorni abbiamo attivato servizi strutturati di video call per assistenza e contatto con i clienti a cui abbiamo offerto supporto anche attraverso soluzioni di realtà aumentata. Sul fronte della formazione, la nostra Accademy si è in breve riconvertita per proporre corsi online in streaming.

Questa modalità di fruizione dei corsi è oggi proposta ai nostri clienti come alternativa al servizio tradizionale di aula. I clienti possono quindi scegliere - a parità di contenuti (che sono i medesimi di quelli trattati vis a vis) e con costi contenuti - la formula più adatta alle proprie esigenze.

FANUC a 32.BI-MU. Che cosa rappresenta per voi l'appuntamento con la biennale della macchina utensile?

Fanuc da sempre partecipa a BI-MU con grande entusiasmo, consapevole della rilevanza che questo evento espositivo ha per il settore delle macchine utensili e dei sistemi di automazione e robotica. Quest'anno però, anche in ragione della cancellazione di altri eventi espositivi di assoluta rilevanza quali AMB e IMTS, BI-MU acquisisce un valore ancora maggiore perché, di fatto, è il primo appuntamento 2020 del settore. La biennale di ottobre sarà un'occasione ancora più importante per noi espositori per



promuovere su larga scala l'innovazione necessaria alle aziende manifatturiere che, dopo il fermo dell'attività, si accingono a decidere quali investimenti fare per ripartire.

Cosa si aspetta dall'organizzazione?

BI-MU sarà l'appuntamento per vedere da vicino tutte le soluzioni di automazione, robotica, industria 4.0 e tutte le tecnologie di produzione necessarie al rilancio del manifatturiero: questo è il vostro messaggio e noi espositori che abbiamo confermato la nostra presenza all'evento lo abbiamo colto e fatto nostro. Vorrei che questo messaggio arrivasse ad un pubblico davvero ampio e che BI-MU potesse attrarre se possibile anche visitatori esteri.

Certo gli spostamenti e le trasferte non sono semplici ma riuscire a richiamare operatori da mercati importanti per il nostro business sarebbe un'ottima cosa per noi espositori e un ottimo modo per affermare la forza dell'Italia nel mondo.

Cosa porterete a BI-MU?

La parola d'ordine per FANUC in BI-MU 2020 sarà innovazione. Vogliamo supportare le aziende italiane nel guardare avanti proponendo sullo stand un set di soluzioni e idee tecnologicamente avanzate. Mostriamo l'integrazione completa di macchine utensili e robot che consente l'integrazione e programmazione di robot direttamente via CNC. Sempre per quanto riguarda l'innovazione di prodotto, lanceremo in BI-MU i nuovi controlli numerici della serie Plus: una gamma di prodotti che copre le esigenze più diversificate, da CPU ad altissima velocità disegnate per applicazioni Industry 4.0, a soluzioni ad architettura completamente scalabile personalizzabili sulla base delle singole esigenze di ogni costruttore di macchina.

Inoltre, per la prima volta in Italia, sbarcherà il nuovo robot collaborativo CRX pensato a supporto dell'operatore o dei processi industriali più semplici e che si contraddistingue per la semplicità di programmazione ed utilizzo.

Un occhio di riguardo sarà dedicato alla tematica dell'Artificial Intelligence: mostreremo quanto l'Intelligenza Artificiale sia già connaturata in molti prodotti e funzioni FANUC e far capire i vantaggi che questo rappresenta anche nel settore manifatturiero.

Ma soprattutto FIELD che è la concretizzazione del concetto di Industria 4.0. La piattaforma IIOT di FANUC che consente di conservare e analizzare dati on premise per migliorare produttività ed efficienza della propria azienda. All'interno dello stand sarà disposta una vera e propria area dedicata dove sviluppatori di applicazioni per FIELD mostreranno alcune tra le soluzioni già disponibili per monitorare l'ambiente fabbrica.

Per informazioni:
Direzione Relazioni Esterne,
Claudia Mastrogiuseppe,
0226255.299,
external.relations@ucimu.it



FINANZIAMENTO A FONDO PERDUTO FINO AL 50% PER ESPORRE A 32.BI-MU

La società Simest mette a disposizione delle imprese italiane un finanziamento a tasso agevolato allo scopo di supportare la partecipazione delle PMI alla prossima **32.BI-MU**, che si terrà dal 14 al 17 ottobre, presso il quartiere fieristico di fieramilano Rho, e a fiere internazionali, mostre e missioni di sistema per promuovere l'internazionalizzazione delle aziende con sede legale sul territorio italiano.

Simest è la società che, insieme a Sace, assicura il sostegno finanziario all'export e all'internazionalizzazione delle imprese italiane.

Tale strumento rientra all'interno delle attività previste dal Fondo 394, gestito da SIMEST per conto del Ministero degli Affari Esteri e della Cooperazione Internazionale, per supportare le PMI nei loro processi di crescita sui mercati internazionali.

L'importo massimo finanziabile è di **€ 150.000** e le spese ammissibili al finanziamento sono tutte le spese vive, in particolare:

- i costi di iscrizione con relativi oneri e diritti fissi obbligatori
- spese per area espositiva
- spese logistiche
- spese promozionali
- spese per consulenze

Il finanziamento può coprire **fino al 100% delle spese preventivate**, fino a un massimo del 15% dei ricavi dell'ultimo esercizio

sace simest
•gruppo cdp•

Le spese finanziabili sono quelle che l'azienda dovrà ancora sostenere dalla data di pubblicazione in Gazzetta Ufficiale del relativo provvedimento (previsto a inizio agosto dell'anno corrente) sino a fine anno 2020 (anche se sono state fatturate in data antecedente, fa fede la data di pagamento).

La durata complessiva è di 4 anni di cui 12 mesi di preammortamento (per soli interessi) e 3 di rimborso del capitale. L'impresa può richiedere fino al **40% del finanziamento a fondo perduto** (a breve anche 50%), entro il limite di 100mila euro. Sulla quota restante è applicato un tasso di interesse fisso per tutta la durata del finanziamento e pari al 10% (che corrisponde allo 0,085%) del tasso di riferimento di cui alla normativa comunitaria.

Le aziende sono invitate a trasmettere la domanda non appena sarà pubblicato il provvedimento (presumibilmente verso il 6 di agosto) in considerazione dell'iter

32bi mu
fieramilano
14-17/10/2020

necessario per poter accedere al finanziamento.

Probest Service-Servizi Finanziari Fincimu è in grado di assistere le aziende nella stesura della domanda fino all'ottenimento dei benefici.

Per un approfondimento sul finanziamento agevolato potete contattare:

Marco Rosati
0226255.261,
marco.rosati@probest.it

"LA MACCHINA UTENSILE ITALIANA PER IL MANUFACTURING USA"

Disponibili verbale, slide e podcast

L'ultima riunione del GMS - Gruppo Marketing Strategico di UCIMU, con focus sugli Stati Uniti, si è svolta online martedì 23 giugno. Il webinar "La macchina utensile italiana per il manufacturing USA. Situazione e prospettive a seguito impatto covid-19" fa parte dell'ampio ciclo di incontri "Aspettando 32.BI-MU - I webinar di BI-MUpiù" che prevede un programma di appuntamenti online fino all'apertura della mostra (14/17 ottobre 2020, fieramilano Rho).



**DISPONIBILI VERBALE
SLIDE E REGISTRAZIONE
DELL'INCONTRO.**

Direzione Marketing,
Vincenzo Lettieri,
02 26255264-282,
marketing.america@ucimu.it

"LA NUOVA DIRETTIVA (UE) 2018/957 SULLE TRASFERTE DEL PERSONALE"

Webinar Federmacchine

Il 14 luglio scorso FEDERMACCHINE ha organizzato il webinar "La nuova Direttiva (UE) 2018/957 sulle trasferte del personale all'estero" per approfondire, in ottica COVID-19, un aggiornamento sulla situazione generale nei paesi EU ed extra-EU e sulle procedure di reingresso.

Disponibile il podcast, comprensivo di slide presentate <https://tinyurl.com/trasferte-evento>

Inoltre, lo Studio Arletti fornisce un aggiornamento bisettimanale sui Paesi Europa ed Extra Europa.

Aggiornamento 15 luglio 2020 - [SCHEDE PAESE](#)
Aggiornamento 1 luglio 2020 - [SCHEDE PAESE](#)
Aggiornamento 18 giugno 2020 - [SCHEDE PAESE](#)

[Ulteriori informazioni](#)

Dir. 2018/957 – Nuove regole sul distacco europeo del lavoratore



Direzione Tecnica,
Rosita Fumagalli,
02 26255.281
tech.dept@ucimu.it

I ROBOT E LA RIVOLUZIONE IMPOSTA DAL COVID-19

Webinar patrocinato da SIRI

Giovedì 9 luglio alle ore 15.30, si è svolto il webinar "I robot e la rivoluzione imposta dal COVID-19" patrocinato da SIRI dove si è parlato di come la robotica e la connettività costituiscano un connubio ormai imprescindibile della Meccatronica per conciliare sicurezza e produttività.

Sono intervenuti:

- **Alessandro Redavide**, Marketing & Communication Manager – Yaskawa Italia
- **Gualtiero Seva**, Account Manager Robotics – Fanuc Italia
- **Flavio Marani**, Tiesse Robot / Kawasaki Robotics Italia
- **Marco Pecchenini**, Robotics Division Manager Italy – Stäubli
- **Marco Filippis**, Product Manager Robot South EMEA – Mitsubishi Electric Europe
- **Riccardo Gaslini**, Responsabile Direzione Fiere UCIMU



[Live Streaming sul canale Facebook di Deformazione](#)

Segreteria SIRI,
Rosita Fumagalli
segreteria@robosiri.it

DIRETTIVA MACCHINE, SICUREZZA DEI MACCHINARI

La Direttiva 2006/42/CE del 17 maggio 2006 (detta anche "nuova direttiva macchine") è stata recepita ed attuata per l'Italia mediante il Decreto Legislativo 27 gennaio 2010, n. 17. Essa rappresenta il principale strumento per implementare la sicurezza dei macchinari, in quanto definisce i criteri per l'analisi dei rischi e l'implementazione (con l'aiuto delle norme armonizzate) delle misure necessarie per la progettazione, costruzione, installazione e utilizzo sicuro del macchinario stesso. La "direttiva macchine" deve anche essere perfettamente conosciuta anche da chi commercializza e utilizza macchinari, alla luce del DL81 che regola la sicurezza del posto del lavoro.

Nel corso del webinar, patrocinato da Fondazione UCIMU e 32.BI-MU, sono stati analizzati i seguenti temi:

- Generalità su DM, analisi del rischio e documentazione (manuale, attestato di conformità, marchio CE)
- Macchine in categoria IV e rischi meccanici



- Rischi elettrici, quasi macchine e insiemi di macchine
- Aspetti legali derivanti dalla produzione e dall'utilizzo di macchine non conformi

Moderatore: Enrico Annacondia, UCIMU

Relatori:

- Federico Dosio, consulente
- Ernesto Cappelletti, Quadra Srl
- Giorgio Caramori, Studio legale De Capoa e Associati

Direzione Tecnica, tech.dept@ucimu.it

I WEBINAR ORGANIZZATI DA UCIMU

A conclusione del webinar dello scorso 23 giugno, con il professor Paolo Benazzo, sono disponibili

[Link alla registrazione](#)
[Slide](#)

Condizioni generali di vendita internazionale FEDERMACCHINE, comprensive di lettera di accettazione ([versione italiano e inglese](#)), Ed. 2009.

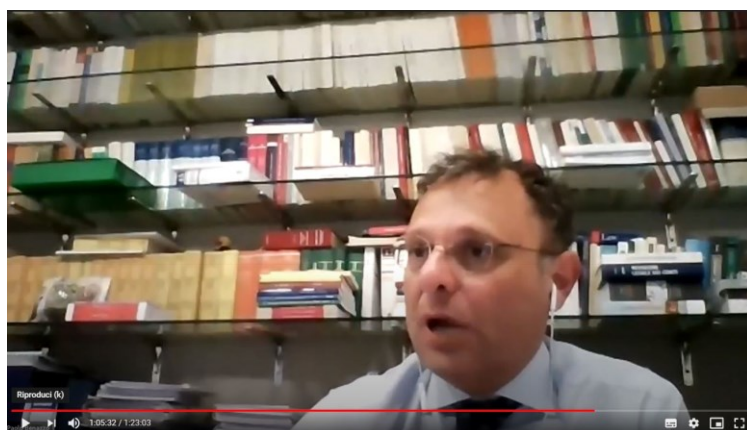
Guida "[Gestione contrattuale degli acquisti](#)" (menzionata durante il webinar)

Inoltre, le Condizioni di vendita Federmacchine + addendum Covid-19, comprensive di lettera di accettazione (versione italiano e inglese), Ed. 2020.

Direzione Tecnica,
tech.dept@ucimu.it

CONDIZIONI DI VENDITA POST EMERGENZA

Podcast e documentazione



NORMATIVA, SICUREZZA E COLLAUDO DEI TORNI

Nel webinar, organizzato da [STANIMUC](#), STANdard per l'Industria Manifatturiera Utilizzatori e Costruttori con il patrocinio dai Fondazioni UCIMU e [32.BI-MU](#), sono state analizzate le principali tematiche legate alla sicurezza e al collaudo dei torni, unitamente ad un approfondimento sugli aspetti normativi connessi.

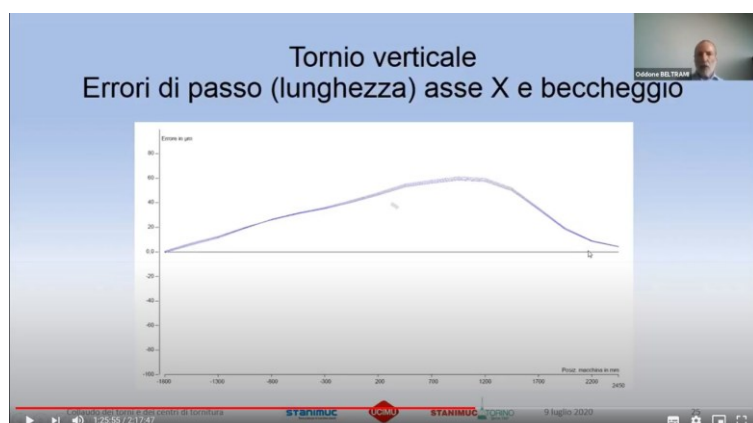
L'evento è stato presentato da Giulio Giana, titolare della Giuseppe Giana SpA e Presidente di STANIMUC.

Moderatore:

Enrico Annacondia, UCIMU

Relatori:

- *Luca Landi*, Dipartimento di Ingegneria, Università di Perugia
- *Enrico Annacondia*, UCIMU
- *Oddone Beltrami*, STANIMUC Collaudi Srl



I soci UCIMU e STANIMUC possono richiedere la documentazione a:

Direzione Tecnica
tech.dept@ucimu.it

ADDENDUM CONDIZIONI DI VENDITA DURANTE L'EMERGENZA COVID-19

Webinar organizzato da FEDERMACCHINE

Nel webinar, organizzato da FEDERMACCHINE, sono stati trattati i seguenti temi:

L'odierna crisi sanitaria covid-19

- 1.1 Pandemia e forza maggiore
- 1.2 Problematiche connesse alla pandemia Covid-19 nei contratti di fornitura in essere

Rimedi contrattuali in ambito nazionale e internazionale

- 2.1 La sospensione dell'esecuzione delle prestazioni
- 2.2 La risoluzione dei contratti
- 2.3 La rinegoziazione dei termini contrattuali

Overview degli interventi operati sulle condizioni generali di vendita e sui documenti contrattuali in essere tra le parti

- 3.1 I principi che hanno ispirato la recente revisione e la loro ratio
- 3.2 Cosa cambia rispetto alle precedenti disposizioni contrattuali (tempistiche di con-

segna; modalità di consegna/installazione/ collaudo; tutela della posizione del venditore; forza maggiore)

Moderatore: Enrico Annacondia, UCIMU

Relatore: Paolo Benazzo, Studio Legale SBlaw

Per ulteriori informazioni:
Responsabile Direzione Tecnica,
Enrico Annacondia, tech.dept@ucimu.it

B) Le condizioni generali di vendita internazionale

Venendo ora al recente intervento che ha interessato le condizioni generali di vendita internazionale, ci si focalizza ora su alcune disposizioni modificate di maggior interesse per il venditore, rimanendo invariate tutte le altre.

- Articolo 4 - Sospensione della consegna
- Articolo 6 - Consegna e Procedura di Ispezione e Accettazione
- Articolo 12 - Garanzia
- Articolo 15 bis - Procedure integrative degli articoli 13, 14 e 15
- Articolo 17 - Forza maggiore
- Articolo 19 - Obblighi successivi alla risoluzione

Prof. Avv. Paolo Benazzo - Name Partner Studio Legale SBlaw
SB:

DAL CODICE DELLA CRISI A UN PROGETTO DI RIPRESA

Venerdì 26 giugno 2020, alle 14:30, UCIMU-SISTEMI PER PRODURRE ha organizzato un webinar per analizzare i cambiamenti normativi che interessano la legislazione societaria e concorsuale relativamente alle novità introdotte con il Codice della crisi e dell'insolvenza, le procedure di ristrutturazione del debito (art. 182 bis L.f.), la transazione fiscale con gli enti pubblici (nello specifico Agenzia delle Entrate e INPS) e in generale delle procedure concordate di gestione e risoluzione delle posizioni debitorie aziendali con l'intervento di professionisti esperti del settore.

Relatori:

- Avv. **Gianni Turco** - Studio Legale Turco
- Avv. **Claudio Ladislao Tintori** - Studio Legale Turco

Ha moderato:

- **Marco Rosati**, Responsabile Direzione Relazioni Interne & Sviluppo Associativo UCIMU

Disponibili gli [atti](#) del webinar.

Direzione Relazioni Interne,
Marco Rosati, 0226255.261,
internal.relations@ucimu.it

Obbligo di segnalazione

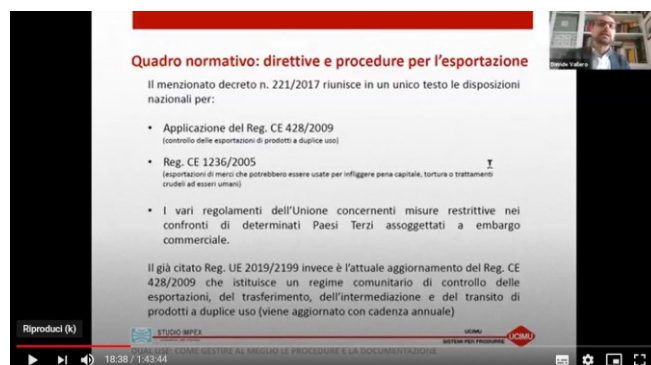
- A. (art. 17) Spetta ai revisori e agli organi di controllo della società (sindaci). Rilevati i fondati indizi di crisi, questi organi sociali devono trasmettere all'organo amministrativo della società la segnalazione, fissando termine di 30 giorni entro il quale devono essere riferite le soluzioni mediante le quali si intende risolvere la crisi. In caso di mancata risposta o di inadeguatezza delle soluzioni gli organi di controllo della società informano l'OCRI.
- B. (art. 18) Obbligo di segnalazione ai creditori pubblici Agenzia Entrate - Riscossione - Imps. Questi soggetti hanno l'obbligo di segnalare il soggetto che presenta un'esposizione debitoria rilevante quando:
 - 1. il debito è superiore a certe soglie;
 - 2. c'è ritardo di almeno sei mesi nel versamento di contributi di importo maggiore del 50% di quelli dovuti l'anno prima ed il versamento è superiore ad € 50.000,00;
 - 3. Riscossione: se le cartelle superano € 500.000,00 per le imprese individuali e di € 1.000.000,00 per le collettive (società).
- Se il debitore entro novanta giorni dalla comunicazione non ha estinto il debito o attivato una procedura di regolarizzazione/composizione della crisi, i creditori pubblici procedono con la segnalazione all'OCRI.
- **IMPORTANTE:** per prevenire la successiva segnalazione all'OCRI è necessario che l'imprenditore si attivi con un progetto serio di ristrutturazione del debito esistente.

Studio Legale Turco & Partners
Via Monte Grappa n. 10 - 20122 Milano (MI)
Tel. +39 02 50217671 - fax +39 02 50217672

DUAL-USE: GESTIRE LE PROCEDURE E LA DOCUMENTAZIONE

Il terzo webinar BI-MU più era dedicato ad approfondire come gestire al meglio le procedure previste dalla normativa Dual-Use

I costruttori di macchine utensili sono tra le categorie più toccate dalla normativa Dual Use che ha l'obiettivo di sottoporre a controllo, e eventualmente autorizzazione, i beni che per loro caratteristiche tecniche sono potenzialmente impiegabili nel settore difesa. UCIMU-SISTEMI PER PRODURRE, grazie alla consolidata collaborazione con lo Studio Impex, prova ad analizzare direttive e procedure per l'esportazione di beni duali e non duali, il controllo della filiera, i controlli su enti e nominativi inseriti in blacklist, l'assistenza all'adesione all'ICP (Programma Interno di Controllo) secondo le ultime linee guida della UE.



Moderatore: Enrico Annacondia, UCIMU

Relatore: Davide Vallero, Studio IMPEX

Per ulteriori informazioni: Direzione Tecnica, Enrico Annacondia, tech.dept@ucimu.it

7 CONTRIBUTI PER RAFFORZARE L'EXPORT

Il secondo webinar BI-MU più era dedicato ad approfondire le linee di intervento finalizzate al rafforzamento dell'export. SIMEST/ 450 milioni di euro a sostegno dei progetti di internazionalizzazione delle imprese italiane.

Importanti novità nell'accesso al Fondo 394:

- estensione a progetti da realizzazione anche in paesi europei
- introduzione di una parte di contributo a fondo perduto
- esenzione da garanzie su finanziamenti
- aumento dei massimali di aiuto
- non applicazione del regime de minimis
- opportunità di ottenere un finanziamento a tasso agevolato

- possibilità di contributi a fondo perduto, per progetti di crescita sui mercati Extra UE (a breve anche UE).

Le 7 linee di intervento finalizzate al rafforzamento dell'export: e-commerce, export manager, fiere estere, apertura di strutture commerciali, solidità patrimoniale, studi di fattibilità, assistenza tecnica.

Sono intervenuti: **Marco Rosati**, UCIMU SISTEMI PER PRODURRE/ Probest Service, **Marco Bortoli**, consulente Senior Gfinance

[Link alla registrazione video >>](#)

Registrazione video disponibile sino al 31 luglio 2020

LE RESPONSABILITÀ PENALI DA COVID-19 PER LE AZIENDE

Il primo webinar BI-MU più era dedicato ad approfondire il tema come applicare il Protocollo condiviso di regolazione delle misure per il contrasto e il contenimento della diffusione del virus Covid-19 negli ambienti di lavoro, senza incorrere in sanzioni penali.

Link alla video registrazione <https://tinyurl.com/respons-penali-covid2>

Moderatore: Enrico Annacondia, UCIMU

Relatori:

Luigi Bruno Peronetti, avvocato penalista, Foro di Monza

Fabio Pontrandolfi, Confindustria.

Per ulteriori informazioni: Direzione Tecnica, Enrico Annacondia, tech.dept@ucimu.it

THE FRENCH MACHINE TOOL MARKET AFTER THE PANDEMIC: SITUATION AND PERSPECTIVES

Disponibile il [report](#) del webinar “The French machine tool market after the pandemic: situation and perspectives”, organizzato da ICE Agenzia e UCIMU giovedì 9 luglio nell’ambito dell’iniziativa “Aspettando 32.BIMU, i webinar di BI-MU più” .

Direzione Marketing,
Vincenzo Lettieri,
02 26255264-258,
marketing.europe@ucimu.it



USA - LE MISURE A SOSTEGNO DELL'ECONOMIA STATUNITENSE

Disponibile il [report](#) del webinar “Le misure adottate negli USA a sostegno dell’economia. Agevolazioni anche per le imprese italiane” organizzato da Unioncamere Lombardia, in collaborazione con lo Studio Legale Associato Internazionale Gardenal Camatel Montana (relatore al prossimo GMS USA).

Direzione Marketing,
Vincenzo Lettieri,
02 26255264-258,
marketing.europe@ucimu.it

SAVE THE DATE

ASSEMBLEA SOCI 2020

UCIMU-SISTEMI PER PRODURRE

Giovedì 1 ottobre

L'Assemblea privata, che quest'anno coincide con il rinnovo delle cariche e l'elezione del nuovo presidente, sarà preceduta, la mattina, dall'incontro aperto al pubblico cui interverranno, accanto al presidente UCIMU Massimo Carboniero, il presidente di Confindustria Carlo Bonomi, e l'economista Marco Fortis.

**DETTAGLI E SEDE
SARANNO
COMUNICATI
SUCCESSIVAMENTE**

Programma

MATTINA

incontro aperto al pubblico con:

- Massimo Carboniero
presidente UCIMU
- Carlo Bonomi
presidente Confindustria
- Marco Fortis
economista

POMERIGGIO

Assemblea privata

Per informazioni:

Direzione Relazioni Esterne,
Claudia Mastrogiuseppe,
0226255.299,

external.relations@ucimu.it



DISPONIBILE IL RAPPORTO DI SETTORE RELATIVO AL 2019

**CENTRO STUDI & CULTURA DI IMPRESA,
STEFANIA PIGOZZI,
0226255.271,
ECONOMIC.STUDIES@UCIMU.IT.**

Nel 2019 l'economia mondiale ha ridotto il ritmo di crescita rispetto all'anno precedente, segnando un incremento del +3% (contro il +3,7% del 2018). Il rallentamento ha interessato sia i paesi industrializzati cresciuti del +1,7% (+2,2% nel 2018), sia quelli emergenti che ha registrato crescita del 3,8% (+4,6% nel 2018).

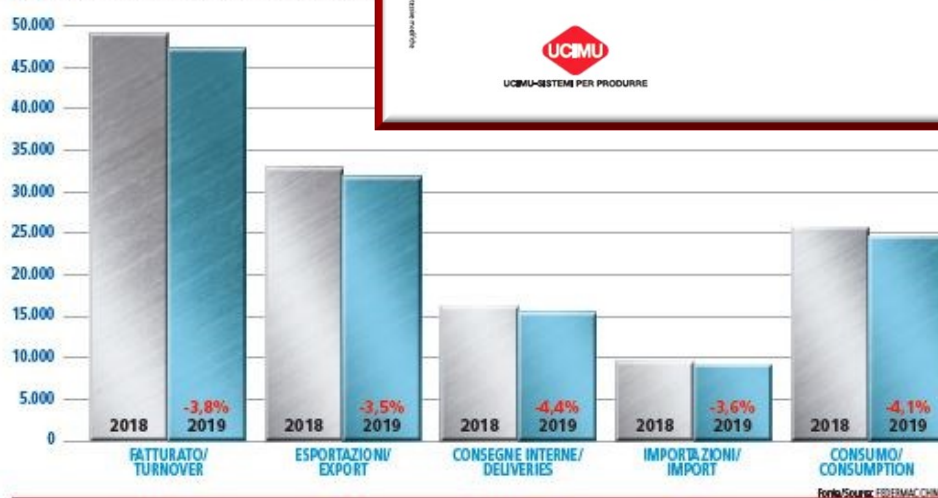
Il commercio internazionale, motore della crescita globale negli ultimi decenni, si è praticamente arrestato, fermandosi a +0,3% (contro il +3,2% del 2018); gli scambi di manufatti si sono allineati, crescendo del +0,4% (+3,5% nel 2018).

I prezzi internazionali (in dollari) delle merci sono diminuiti, al contrario dell'anno precedente: in forte calo il petrolio (-10,4%) e le materie prime non petrolifere (-11,3%); diminuzioni più contenute per i prodotti alimentari (-2,2%) e per i manufatti (-1,1%).

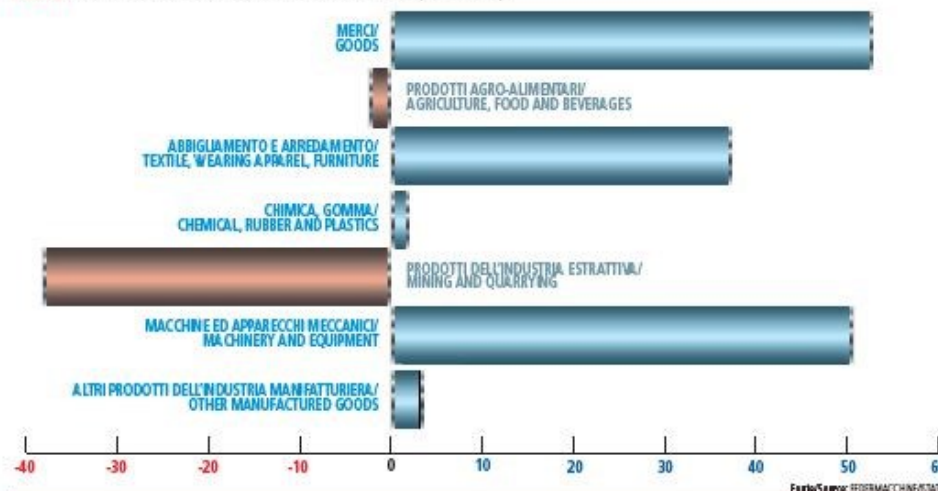
Il tasso di cambio tra euro e dollaro si è indebolito (-5,2%), passando da 1,181 a 1,120 dollari per euro.

**Il rapporto completo è
disponibile
online al link**

TAV. 5. INDUSTRIA ITALIANA DELLA MECCANICA STRUMENTI
TABLE 5. THE CAPITAL GOODS SECTOR (million euros, % change)



TAV. 6. INDUSTRIA ITALIANA: SALDO COMMERCIALE PER SETTORI NEL 2019 (miliardi di euro)
TABLE 6. ITALIAN INDUSTRY TRADE BALANCE BY SECTOR IN 2019 (billion euros)



EXPORT E IMPORT DALL'ITALIA gennaio-aprile 2020

Nei primi quattro mesi dell'anno la crisi da CV19 appare in modo evidente: le esportazioni e le importazioni di macchine utensili crollano in misura molto ampia.

Le esportazioni totali segnano un -32,1% rispetto al 2019, per un valore di 707 milioni di euro. Gli Stati Uniti sono il primo mercato di sbocco, davanti alla Cina e alla Germania. Al quarto posto la Francia, che precede la Spagna.

Le importazioni complessive diminuiscono del 38,1%, a 274 milioni di euro. Forte calo degli acquisti da Germania, Corea del Sud, Giappone e Svizzera. Riduzione più moderata per Cina e Spagna.



INTERSCAMBIO PER TIPOLOGIA gennaio-aprile 2020

Il Centro Studi & Cultura di Impresa ha riorganizzato le voci doganali ISTAT in modo da farle corrispondere il più possibile alle categorie comunemente utilizzate dalle imprese. Sulla base di questo repertorio, vengono elaborati, solo per le associate: sintesi di esportazioni e importazioni (in valore) per tutte le tipologie di prodotto; rapporto dettagliato che, per ogni tipologia di prodotto, fornisce l'elenco completo dei paesi di destinazione e di origine.

[Disponibili i documenti aggiornati ad aprile 2020.](#)



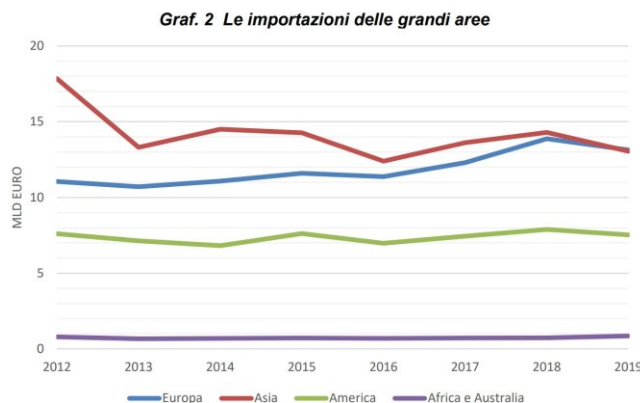
Centro Studi
& Cultura di Impresa
Francesco Mordegla
0226255.252

economic.studies@ucimu.it

COMMERCIO MONDIALE NEL PRIMO TRIMESTRE 2020

Disponibile il numero 7/2020 Fatti & Tendenze, incentrato sull'andamento del commercio mondiale di macchine utensili nel mondo nel primo trimestre 2020. Nel periodo gennaio-marzo si è registrata una forte contrazione (-21,6%) delle esportazioni globali. Le vendite calano in Europa (-26,7%) ma anche in Asia (-19,8%) e nelle Americhe (-15%).

Centro Studi & Cultura di Impresa,
Emanuela Carcea, 0226255.275,
economic.studies@ucimu.it.



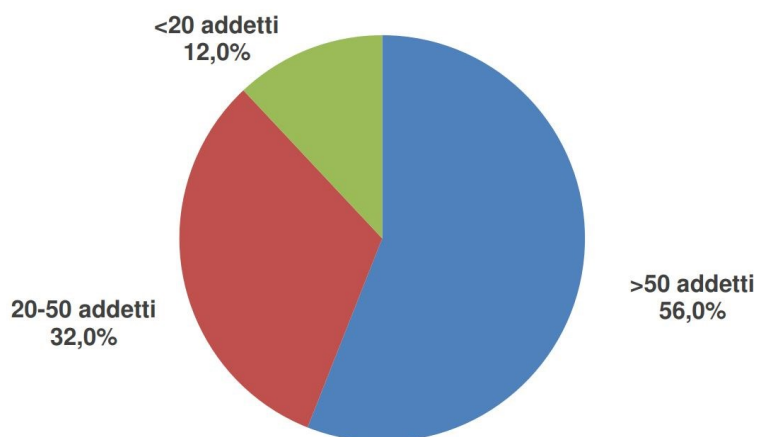
Fonte: elaborazione su dati International Trade Center

IL MERCATO ITALIANO DELLA **TECNOLOGIA AUSILIARIA** ALLA MACCHINA UTENSILE NEL 2019

Disponibile l'estratto dell'indagine annuale sul mercato italiano della tecnologia ausiliaria alla macchina utensile relativa al 2019. L'indagine completa verrà distribuita solo alle imprese rispondenti.

Centro Studi & Cultura di Impresa,
Emanuela Carcea,
0226255.275,
economic.studies@ucimu.it.

GRAF. 1 DISTRIBUZIONE DELLE IMPRESE PER NUMERO DI ADDETTI



FATTI & TENDENZE ECONOMICHE NUMERO 8/2020

Il numero 8/2020 di Fatti & Tendenze è incentrato sull'andamento dell'industria italiana della macchina utensile nel secondo trimestre 2020, nel corso del quale, l'indice delle consegne è calato del 35,7%; -44% l'interno, -33,5% l'estero.

L'utilizzo della capacità produttiva è risultato pari al 61,3%.

Centro Studi & Cultura di Impresa,
Emanuela Carcea,
0226255.275,
economic.studies@ucimu.it.

I PRINCIPALI REPORT

pubblicati da enti e riassunti da UCIMU

Europea/Vietnam “Accordo libero Scambio”

Disponibile il [report](#) di partecipazione al webinar “Accordo di Libero Scambio Unione Europea – Vietnam: nuove sfide e opportunità per le aziende italiane” organizzato lo scorso primo luglio dall'Ambasciata d'Italia a Hanoi e ICE-Agenzia ufficio di HoChiMinh City.

L'evento fa seguito al webinar sul Vietnam organizzato da ICE e MAECI nell'ambito del secondo ciclo di “Mercati in diretta”, di cui pure è disponibile [report](#).

L'accordo di libero scambio UE-Vietnam (EVFTA) entrerà in vigore dal 1° agosto 2020 e

apre importanti opportunità di business per le imprese italiane interessate al mercato vietnamita e, più in generale, a quello dei mercati ASEAN.

Direzione Marketing,
02 26255255,
marketing.dept@ucimu.it

Polonia - Report webinar Country Focus

Disponibile il [report](#) del webinar organizzato dal Centro Estero per l'Internazionalizzazione Piemonte con focus sulla Polonia il 29 giugno 2020

Direzione Marketing,
02 26255255,
marketing.dept@ucimu.it

Sudan - Report webinar

Disponibile il [report](#) del webinar dedicato alle opportunità economiche in Sudan, organizzato giovedì 11 giugno dall'Ambasciata italiana a Khartoum, in collaborazione con Confindustria Assafrica & Mediterraneo e il mensile economico Africa & Affari, con la par-

tecipazione di ICE Il Cairo, ufficio di riferimento per il mercato sudanese.

Direzione Marketing,
02 26255255,
marketing.dept@ucimu.it

Turchia - Report webinar

Disponibile il [report](#) del webinar dedicato alla Turchia, organizzato mercoledì 10 giugno dall'Ambasciata Italiana ad Ankara e dal locale ufficio di ICE Agenzia con la presenza istituzionale del Sottosegretario agli Esteri, on. Scalfarotto, e del Vice Ministro degli Esteri, dr. Kaymakci.

Direzione Marketing,
02 26255255,
marketing.dept@ucimu.it

I PRINCIPALI REPORT pubblicati da enti e riassunti da UCIMU

USA “Barriere non tariffarie e ostacoli al commercio”

Disponibile il [report](#) del webinar “Barriere non tariffarie e ostacoli al commercio – Focus Paese: USA” organizzato da ICE Agenzia lo scorso 25 giugno. L'incontro ha avuto l'obiettivo di illustrare la situazione della guerra com-

merciale tra USA, Cina e UE, gli impatti che questa ha avuto e tuttora ha sulle imprese, provando a delineare quali possono essere le strategie operative per operare senza rischi per il business.

Direzione Marketing,
Claudia Tovaglieri
0226255-264/258
marketing.europe@ucimu.it

Russia - Report webinar organizzato da Confindustria

Disponibile il [report](#) del webinar organizzato da Confindustria Russia dal titolo: “Which future for the investments in Russia”.

Direzione Marketing,
Vincenzo Lettieri,
02 26255.264-258,
marketing.europe@ucimu.it

Germania - “Report webinar ICE UCIMU

Disponibile il report del webinar “Current situation and future perspectives for relevant Machine Industry customer groups in Germany (automotive, medical devices and aerospace)”, organizzato da ICE Agenzia (ufficio di Berlino) in collaborazione

con UCIMU-SISTEMI PER PRODURRE e la testata specializzata tedesca MM MaschinenMarkt (Vogel Communications Group) giovedì 4 giugno.

Direzione Marketing,
Vincenzo Lettieri,
02 26255264-258,
marketing.europe@ucimu.it

“Il futuro delle fiere” Report webinar

Disponibile il report del webinar “The new UK-EU Relationship after Brexit and covid-19 – Scenarios, Opportunities and risks”, organizzato dal Public Affairs Council (la principale associazione internazionale di professionisti degli affari pubblici),

che ha ospitato tra i relatori Marcus Burton (Presidente del Comitato Economico del Cecimo).

Direzione Marketing,
Vincenzo Lettieri,
02 26255264-258,
marketing.europe@ucimu.it

INDIA

NUOVA POLITICA DI TENDER GOVERNATIVI

Il governo indiano sta attuando un cambio di politica relativa all'import a vantaggio della manifattura locale, con particolare riferimento ai tender governativi globali. In realtà si tratta di una tendenza in atto da tempo, ma che negli ultimi tempi ha assunto dei contorni ancora più netti, soprattutto in materia di gare ed appalti. Con l'Order del 4 giugno 2020, il Department for the Promotion of Industry and Internal Trade del Ministero del Commercio indiano impone ulteriori condizioni alla partecipazione di imprese straniere al public procurement in India.

La recente disciplina opera infatti una nuova classificazione dei fornitori in tre categorie: a) fornitori locali di I classe (con prodotti dal contenuto locale superiore al 50%); b) fornitori locali di II classe (con soglie di contenuto locale tra 20 e 50%), c) fornitori non locali (con contenuto locale inferiore al 20%). In base all'Order, per gare d'appalto dal valore inferiore a 200 crore (circa 26,4 milioni di euro), è esclusa la possibilità di indire tender globali; a partecipare pertanto possono essere solo fornitori locali di prima e seconda classe, con una spiccata preferenza per i primi sui secondi.

Tutta la narrativa dell'insieme di misure di stimolo e riforme lanciate nel mese di maggio 2020 dal Governo

indiano per consentire all'India di fronteggiare la crisi generata dalla pandemia di Covid-19 e che prende il nome di "Atmanirbhar Bharat", richiama il concetto di "Self-Reliant India", cioè di un paese che, quanto più possibile, vuole fare affidamento sulle proprie risorse. Tale strategia è peraltro anche in linea con i programmi "Make in India" (lanciato nel 2014-2015), ed al recente "Assemble in India for the World" che mirano a fare dell'India un hub manifatturiero globale e ad attuare una politica di "import substitution".

Questo si traduce inoltre nella decisione di privilegiare, negli acquisti delle PA, i prodotti locali alla luce delle nuove strategie adottate in materia di public procurement.

Le nuove regole peraltro non impediscono di per sé la partecipazione di fornitori esteri alle gare d'appalto (come da [scheda informale](#) elaborata da ICE New Delhi che illustra in maniera generale la normativa in materia di "public procurement" in India), ma sono comunque volte ad incoraggiare ed accogliere investimenti stranieri che siano rilevanti dal punto di vista tecnologico e della sostenibilità ambientale, che soddisfino i requisiti

minimi di contenuto locale previsti e che abbiano un impatto occupazionale in loco.

Sul tema, di grande rilevanza in termini di rispetto ai principi di libero scambio, abbiamo chiesto a ICE New Delhi di monitorare la situazione e gli sviluppi, insieme all'Ambasciata italiana in India.

A livello europeo, abbiamo assunto informazioni dal CE-CIMO, l'Associazione europea della macchina utensile, di cui anche UCIMU fa parte: la rappresentanza diplomatica dell'Unione Europea in India, autorizzata in qualità di "Ambasciata Europea" alla negoziazione diretta con gli organi del governo indiano, sta monitorando da tempo l'evoluzione della nuova politica, incontrando periodicamente le autorità indiane e sollevando le criticità della nuova regolamentazione con l'obiettivo di limitare eventuali danni per i costruttori europei di macchine utensili.

UCIMU-SISTEMI PER PRODURRE segue con attenzione l'evoluzione della situazione, sui cui sviluppi aggiornerà le aziende associate.

Direzione Marketing,
Claudia Tovaglieri,
02 26255253-250,
marketing.asia@ucimu.it

RETE DI IMPRESE NON CONCORRENTI IN INDIA

Da anni l'India è uno dei mercati focus delle attività di monitoraggio e promozione dell'associazione.

Negli ultimi cinque anni il mercato indiano della macchina utensile è stato protagonista di una crescita impetuosa, che lo ha portato molto in alto nelle classifiche mondiali, in termini di consumo e importazioni. In particolare, nel 2019 l'India è stato il sesto consumatore mondiale di macchine utensili e il terzo in Asia, dopo Cina e Giappone. Le importazioni, che soddisfano il 68% della domanda interna, posizionano il paese al quarto posto nella classifica globale.

Negli ultimi anni l'India è tornata ad essere un mercato di sbocco sempre più importante per i costruttori italiani di macchine utensili, posizionandosi nel 2019 all'ottavo posto nella classifica dei principali mercati clienti con vendite pari a oltre 98,5 milioni di euro (+17,4%).

E le prospettive si presentano interessanti per i costruttori italiani di sistemi di produzione anche per il prossimo futuro, con la ripresa prevista dopo la grande emergenza sanitaria.

In questo contesto, si segnala una importante opportunità per meglio presi-



diare il mercato indiano, o per iniziare a farlo, attraverso una forma di collaborazione, il contratto di rete, tra un ristretto gruppo di imprese, nato nel 2012, denominato **Italian Technology Center** (www.itc-india.in), promosso dalle due associazioni di categoria, UCIMU-SISTEMI PER PRODURRE e AMAPLAST. Dal 2019 la Rete ITC si è estesa al comparto dei costruttori di macchine per l'industria grafica, cartotecnica, cartaria, di trasformazione e affini, rappresentato dall'Associazione ACIM-GA.

Grazie alle sue caratteristiche di flessibilità, la rete di imprese risulta ben fruibile dalle imprese di beni strumentali, per lo più PMI

che, al fine di presidiare un mercato straniero, hanno necessità di adeguato budget, competenze e risorse da dedicarci.

L'obiettivo generale di tale strumento per le aziende del settore è sopperire ai punti deboli derivanti da strutture aziendali piccole o medio-piccole, suddividendo i costi, in mercati dove la concorrenza è molto forte (es. in Asia) e dove paesi come la Germania e il Giappone hanno già grandi quote di mercato e sono riconosciuti come leader tecnologici a scapito delle nostre PMI italiane.

Italian Technology Center si configura come forma di collaborazione flessibile tra imprese non concorrenti, per raggiungere obiet-

tivi strategici definiti attraverso un programma comune, facilitando il presidio di mercati complessi quali quello indiano.

Nel biennio 2019-2020, la rete ITC (rete-contratto) è costituita da otto aziende italiane, di cui sei associate a UCIMU e due soci ACIMGA:
BLM Group
Buffoli Transfer
Fimat
Losma
Millutensil
Omera
Simec Group
Uteco Group.

Principalmente due le regole per far parte della rete: essere soci UCIMU, AMAPLAST o ACIMGA e non essere in concorrenza con le altre aziende presenti nella rete al momento della domanda di ingresso, al fine di presentarsi sul mercato indiano con un'offerta complementare.

La rete ITC si occupa di promozione, consolidamento del marchio e dell'immagine delle aziende retiste, demandando alle singole aziende la gestione dei contatti generati dalle attività di rete.

Fondamentale è la figura della **capofila** che, nel caso di ITC, è l'azienda Losma S.p.A. L'esecuzione del contratto di rete e l'attuazione del programma di rete è affidata al Presidente Sig. Giancarlo Losma che, attraverso l'impresa aderente da lui rappresentata, Losma S.p.A., svolge l'ufficio di organo comune e, come tale, agisce in qualità di mandatario comune in rappresentanza delle

imprese aderenti. Appena costituitasi, nel 2012, ITC India ha voluto concretizzare la propria azione con l'apertura di un ufficio in loco con sede a Pune, centro industriale in forte sviluppo, atto a garantire lo svolgimento delle attività finalizzate al raggiungimento degli obiettivi strategici. Lo **staff dell'ufficio ITC** di Pune attualmente consta di tre persone, di nazionalità indiana: un senior engineer, che funge da raccordo tra i clienti indiani e le imprese della rete, un junior engineer assistente e, dall'anno scorso, un business development executive per il Desk ACIMGA.

Prendere parte alla rete ITC porta notevoli **vantaggi**: sia per le imprese che non sono mai state in India, per approcciare il mercato con un budget più limitato, in quanto condiviso tra le retiste, e iniziare a comprendere le potenzialità per il proprio prodotto grazie al supporto del personale locale dell'ufficio ITC di Pune, oltre che creare un primo network di contatti; sia per chi è presente in forme indirette, per incrementare il numero di relazioni e la visibilità del proprio brand in diverse aree del paese; sia per le imprese già presenti con filiale, per consolidare ulteriormente la propria immagine nel mercato, per avere un secondo punto di riferimento in India a supporto anche del personale locale, e seguire le attività di rete direttamente in loco con il proprio staff che potrà sin da subito portare avanti le relazioni da un punto di vista commerciale.



UCIMU-SISTEMI PER PRODURRE



In sintesi, i principali vantaggi della rete ITC volta all'internazionalizzazione sono:

- Condivisione/risparmio dei costi di internazionalizzazione
- Disponibilità di sede/ufficio in India
- Disponibilità di personale competente in India

Il contratto di rete ITC si rinnova ogni due anni ed è in scadenza a dicembre di quest'anno, perciò la rete ITC è disponibile ad accogliere nuove aziende e pianificare le attività per il prossimo biennio 2021/2022 in India.

Se interessati a conoscere la rete e a valutare la partecipazione della Vostra azienda, per favore inviate il seguente modulo di interesse, non impegnativo, a marketing.asia@ucimu.it

Direzione Marketing,
 Claudia Tovaglieri,
 02 26255253,
marketing.asia@ucimu.it

SAVE THE DATE

martedì 22 settembre 2020, ore 10.00, sede UCIMU

GMS e presentazione Guida ai Mercati India

Fondazione UCIMU dedica all'**INDIA** il numero di quest'anno della **Guida ai Mercati**. Paese che nel 2019 si è posizionato come quarto importatore mondiale di macchine utensili e sesto consumatore, l'India ospita da alcuni anni un **desk a Mumbai** di UCIMU e AMAPLAST, l'Associazione dei costruttori delle macchine per la plastica e per la gomma.

La Guida realizzata da CEU insieme a Nilesch Joshi, Manager Italian Machinery Desk in India, con la collaborazione di AMAPLAST, e il contributo di ITA-Agenzia, SACE SIMEST, Easyfrontier, Studio Tomasin, verrà pubblicata e presentata in occasione della riunione del **Gruppo Marketing Strategico**, coordinata dal Presidente UCIMU, Massimo Carboniero, presso la sede di UCIMU-SISTEMI PER PRODURRE (V.le Fulvio Testi, 128 – 20092 Cinisello Balsamo MI) **martedì 22 settembre 2020 (ore 10.00)**.

In riunione si commenteranno le informazioni ordinate nella Guida, aggiornatissime con gli ultimi dati e previsioni disponibili relativamente all'impatto della pandemia COVID-19, su: scenario macroeconomico, analisi del settore macchine utensili e macchine per la plastica e la gomma, analisi della domanda, dell'offerta e

del canale distributivo, principali eventi fieristici di settore in India, principali riviste di settore e social media in India, leggi e norme vigenti per l'export, illustrazione della legislazione societaria e tributaria.

L'incontro sarà anche occasione per illustrare attività e obiettivi della **rete di imprese ITC**, attiva a Pune dal 2012, il

cui rinnovo è previsto per la fine dell'anno.

Programma e maggiori dettagli saranno resi noti alle aziende associate tramite specifica circolare in spedizione a inizio settembre.

Direzione Marketing,
Claudia Tovaglieri,
02 26255253-250,
marketing.asia@ucimu.it

**GUIDA AI
MERCATI
INDIA**

A CURA DI
FONDAZIONE
UCIMU

BY
CEU

CON LA COLLABORAZIONE DI
AMAPLAST
ITA
sace simest
easy frontier

By CEU-CENTRO ESPOSIZIONI UCIMU SPA
Viale Fulvio Testi 128, 20092, Cinisello Balsamo MI (Italia), tel. 02 262 201, www.ucimu.it
Per informazioni: Direzione Relazioni Esterne, tel. 02 262 255 259, external.relations@ucimu.it

A 32.BI-MU PARCHEGGIO PER TUTTI I VISITATORI A 6 € PER L'INTERA GIORNATA

Tutti i visitatori che raggiungeranno **32.BI-MU** in auto, potranno usufruire, dei parcheggi visitatori alla tariffa speciale di **€ 6 per l'intera giornata di visita**, un terzo rispetto al prezzo di listino.

Il visitatore avrà inoltre la possibilità di prenotare online, in anticipo, il proprio parcheggio, evitando così possibili code.

Per prenotare è sufficiente accedere al servizio tramite il seguente link <https://fieremilano.apcoa.it/it/> e scegliere data e parcheggio fra quelli previsti attivi. L'accesso ai parcheggi di Fiera Milano (Rho) sarà inoltre possibile anche mediante l'uso del dispositivo Telepass.

Ricordiamo inoltre che il biglietto per visitare **32.BI-MU** è gratuito, sarà sufficiente all'apertura della preregistrazione al sito dell'evento, accedere alla sezione dedicata e procedere all'emissione del biglietto.

Direzione Fiere, Riccardo Gaslini –
bimu.esp@ucimu.it, bimu.esp1@ucimu.it.

**32bi
mu**
fieramilano
14-17/10/2020












Calendario delle principali fiere del settore 2020-2021



LE PRINCIPALI FIERE DEL SETTORE PER CONTINENTE E PAESE

EUROPA

PAESE	FIERA	2020	2021	2022
 AUSTRIA	INTERTOOL, WIEN www.intertool.at	12/15.05 Posticipata Autunno 2020		10/13.05
 BELGIO	MACHINEERING, BRUXELLES machineering.eu/en		24/26.03	
 CROAZIA	BIAM, ZAGREB www.zv.hr	14/17.10		
 DANIMARCA	VTM, ODENSE vtm-messe.dk/english.html	31.03/3.04		05/08.4
 FINLANDIA	TEKNOLOGIA, HELSINKI tekнологia.messukeskus.com/?lang=en		9/11.11	
 FRANCIA	GLOBAL INDUSTRIE (INDUSTRIE, TOLEXPO, MIDEST, SMART INDUSTRIES) www.global-industrie.com/en	31.03/3.04 Posticipata 23/36.06 Paris Cancellata	16/19.03	
 GERMANIA	AMB, STUTTGART www.amb-messe.de	15/19.09 Posticipata		13/17.9
	AUTOMATICA, MÜNCHEN www.automatica-munich.com	16/19.06 Posticipata 08/11.12		
	BLECHEXPO, STUTTGART www.blechexpo-messe.de		26/29.10	
	CONTROL, STUTTGART www.control-messe.de		04/07.05	03/06.05
	EMO HANNOVER www.emo-hannover.de			
	EURO-BLECH, HANNOVER www.euroblech.com	27/30.10 Posticipata 2021	9/12.03	
	GRINDTECH, AUGSBURG www.grindtec.de	18/21.03 Posticipata 10/13.11		
	METAV, DÜSSELDORF www.metav.de	10/13.03 Posticipata	23/26.3	
	TUBE, DÜSSELDORF www.tube.de	30.03/3.04 Posticipata 7/11.12		
	WIRE, DÜSSELDORF www.wire.de	30.3/03.4 Posticipata 7/11.12		
 OLANDA	TECHNI-SHOW, UTRECHT www.technishow.nl	17/20.3 Posticipata 1/4.09		Marzo
 POLONIA	ITM POLAND/MACH-TOOL, POZNAŃ www.itm-polska.pl/en/	02/05.06 posticipata 03/06.11	giugno	

Disponibili
on line,

i calendari aggiornati,
delle principali fiere del
settore per il periodo
2020-2021, suddivise
per continente / paese
e anno / mese.

Direzione Fiere,
Riccardo Gaslini
tel 0226255.285,
exhibitions@ucimu.it

REPORT WEBINAR TECNICI UCIMU

Disponibile il [calendario dei webinar](#) organizzati dall'associazione e dedicati ai temi di maggior interesse per le imprese del settore e i podcast delle registrazioni con il materiale multimediale di volta in volta utilizzato dagli esperti intervenuti ai webinar.

A motivo delle note regole di distanziamento sociale dovute all'epidemia COVID-19, la Direzione Tecnica di UCIMU-SISTEMI PER PRODURRE organizza eventi online, utilizzando la piattaforma Zoom

Tutti gli eventi sono stati/saranno - pubblicati sul sito associativo; - inviati ai soci tramite notiziario settimanale e circolare; - registrati, in modo da rendere disponibili le varie sessioni ai partecipanti e a chi non ha potuto collegarsi. Di seguito, il report degli eventi online organizzati (con link ai video. Le slide sono disponibili su richiesta) e di quello previsto a luglio.

Direzione Tecnica
Rosita Fumagalli
tel +39 02 26255.281
tech.dept@ucimu.it



DIREZIONE TECNICA Report eventi online



Video:



<https://tinyurl.com/trasferte-evento>

> **Titolo:** I webinar di BI-MUPiù "Normativa, sicurezza e collaudo dei torni"

Data/Ora: 9 luglio, 15.00

Organizzato da: STANIMUC

Patrocinato da: Fondazione UCIMU, 32.BI-MU

Relatori: Enrico Annacondia, Riccardo Gaslini, Luca Landi (Dipartimento di Ingegneria, Università di Perugia), Oddone Beltrami (STANIMUC Collaudi Srl)

Tematica: Sono state analizzate le principali tematiche legate alla sicurezza e al collaudo dei torni, unitamente ad un approfondimento sugli aspetti normativi connessi.

Video:



<https://tinyurl.com/evento-Stanimuc-090620>

> **Titolo:** "I robot e la rivoluzione imposta dal COVID-19"

Data/Ora: 9 luglio, 15.30

Organizzato da: Publitec

Patrocinato da: SIRI - Associazione Italiana di Robotica e Automazione

Relatori: Riccardo Gaslini, Fabrizio Garnero (Publitech), Alessandro Redavide (Yaskawa Italia), Gualtiero Seva (Fanuc Italia), Flavio Marani (Tiesse Robot/Kawasaki Robotics Italia), Marco Pecchenini (Stäubli), Marco Filippis (South EMEA - Mitsubishi Electric Europe)

Tematica: Si è parlato di come la robotica e la connettività costituiscano un connubio ormai imprescindibile della Meccatronica per conciliare sicurezza e produttività.

Video:



<https://tinyurl.com/siri-evento>

AUTORIZZAZIONE AEO: INTRODOTTO IL MODELLO PER L'AUTOMONITORAGGIO

L'Agenzia delle Dogane e dei Monopoli (ADM) ha pubblicato sul proprio sito la [Determinazione direttoriale prot. 166081/RU](#) e la [nota 166085/RU](#) del 5 giugno 2020, relative alle attività di rilascio, riesame e automonitoraggio delle autorizzazioni AEO – Authorized Economic Operator.

Le nuove disposizioni hanno l'obiettivo di armonizzare le procedure di valutazione dei requisiti e delle condizioni di affidabilità degli operatori economici da parte delle autorità doganali, al fine di assicurare un'effettiva uniformità di trattamento dei richiedenti sull'intero territorio nazionale. A tal fine, sono stati introdotti specifici

moduli ad esclusivo uso interno dell'ADM, che dovranno essere utilizzati dagli Uffici delle Dogane competenti per la verbalizzazione delle attività di riscontro dei requisiti previsti dalla normativa per il rilascio dell'autorizzazione AEO.

La novità più rilevante per gli operatori economici è data dall'introduzione di un [modello](#) (scaricabile anche in versione editabile sul sito dell'ADM) che dovrà essere utilizzato dalle aziende AEO per l'attività di automonitoraggio prevista dalla normativa.

Nello specifico, gli AEO dovranno compilare il modello e trasmetter-

lo all'Ufficio delle Dogane competente con cadenza annuale (entro il 31 luglio) e, comunque, ogniqualvolta intervengano nuovi fattori potenzialmente in grado di incidere sul mantenimento e/o sul contenuto dell'autorizzazione.

È opportuno specificare che le nuove disposizioni si applicano a partire dall'anno corrente: pertanto, gli operatori AEO dovranno trasmettere alle autorità doganali il modulo di automonitoraggio, debitamente compilato, entro il 31 luglio 2020.

Per maggiori informazioni
[Easyfrontier,
massaro@easyfrontier.it](mailto:Easyfrontier, massaro@easyfrontier.it)

FATTI & TENDENZE TECNICHE N. 6/2020

Disponibile il [sesto numero del 2020](#) di "Fatti & Tendenze Tecniche", documento elaborato da UCIMU-SISTEMI PER PRODURRE per assicurare, alle imprese associate, il costante aggiornamento delle informazioni riferite a legislazione, normazione, certificazione e innovazione.

Direzione Tecnica
Rosita Fumagalli
tel +39 02 26255.281
tech.dept@ucimu.it

DOGANE - PROROGA TERMINE PREVIDIMAZIONE CERTIFICATI EUR 1

Disponibile la [Circolare 16/2020](#) emanata dall'Agenzia delle Dogane e dei Monopoli il 17 giugno scorso con la quale si proroga di ulteriori 30 giorni il termine previsto per la previdimazione dei certificati Eur 1, decorrenti dal 21 giugno 2020.

Direzione Tecnica
Rosita Fumagalli
tel +39 02 26255.281
tech.dept@ucimu.it

REPORT WEBINAR FINANZIARI ORGANIZZATI DA UCIMU



Direzione Relazioni Interne,
Marco Rosati,
0226255.261,
internal.relations@ucimu.it

Disponibile il report riassuntivo "[webinar Finanziari](#)", completo del materiale multimediale scaricabile, degli appuntamenti finanziari live organizzati da UCIMU-SISTEMI PER PRODURRE durante il periodo di emergenza COVID-19.

Titolo: "Ripartire dopo l'emergenza: Le nuove opportunità per il sostegno agli investimenti e alla liquidità delle imprese"

Data/Ora: 27 maggio, 14:30

Organizzato da: UCIMU-SISTEMI PER PRODURRE

In collaborazione con: Mediocredito Centrale e Ministero dello Sviluppo Economico (MISE)

Relatori: Antonio Martini, Direzione Generale Incentivi del MISE; Giulia Aliberti, Mediocredito Centrale; Pier Paolo Proietti, Mediocredito Centrale; Renaud Bertrand Simons, EUFIDIA

Tematica: le misure a sostegno per la R&S e il funzionamento di "Garanzia Italia", il nuovo strumento di garanzia gestito da Mediocredito Centrale per la liquidità aziendale. Gli argomenti:

- Le misure di sostegno del MiSe per la ricerca e sviluppo
- Le novità del DL Liquidità del Fondo di Garanzia per le PMI
- I Finanziamenti complementari alle misure di sostegno pubblico
- La valorizzazione delle informazioni per l'accesso al credito

Disponibili gli [atti](#) del webinar

Titolo: "Assicurazione all'export e liquidità aziendale"

Data/Ora: 8 maggio, 14:30

Organizzato da: UCIMU-SISTEMI PER PRODURRE

In collaborazione con: SACE

Relatori: Mario Bruni, Direttore MID Corporate di SACE, Marco Francisi, Responsabile Push e Internazionalizzazione di SACE

Moderatore: Marco Rosati, Responsabile Direzione Relazioni Interne & Sviluppo Associativo UCIMU

Tematica: le novità sull'assicurazione dei crediti export, nonché il funzionamento di "Garanzia Italia", il nuovo strumento di garanzia gestito da SACE per la liquidità aziendale.

Disponibili gli [atti](#) del webinar

Titolo: "SOS Liquidità per le PMI" - parte II^A

Data/Ora: 23 aprile, 11:00

Organizzato da: UCIMU-SISTEMI PER PRODURRE

In collaborazione con: Probest Service S.p.A. e GFinance S.r.l.

Relatori: Marco Bortoli - Consulente senior GFinance

Moderatore: Marco Rosati, Responsabile Direzione Relazioni Interne & Sviluppo Associativo UCIMU

Tematica: dal decreto liquidità, confermato dalla Commissione europea, importanti agevolazioni sotto forma di garanzia pubblica. Webinar dedicato agli strumenti operativi e di aiuto per gli imprenditori al fine di allungare i termini di pagamento e favorire così anche la ripresa dell'attività, con un focus sugli incentivi previsti dal provvedimento Cura Italia e dal Decreto Liquidità. Gli argomenti:

- Le Garanzie SACE
- Il rafforzamento del Fondo di Garanzia
- Altre agevolazioni finanziarie per la liquidità

Disponibili gli [atti](#) del webinar (solo per le associate dopo il login)

Aprire lo sportello per la presentazione delle istanze relative al Credito di imposta per l'adeguamento degli ambienti di lavoro. Si potrà fare domanda dal 20 luglio al 30 novembre 2021.

La misura, prevista dall'articolo 120 del Decreto Rilancio, sostiene la riapertura in sicurezza degli esercizi aperti al pubblico.

Sono due le tipologie di intervento finanziabili: investimenti necessari per far rispettare le prescrizioni sanitarie e le misure di contenimento contro la diffusione del virus COVID-19 compresi interventi edilizi necessari per il rifacimento di spogliatoi e mense, per la realizzazione di spazi medici, ingressi e spazi comuni, l'acquisto di arredi di sicurezza; nonché attività innovative

quali lo sviluppo o l'acquisto di strumenti e tecnologie necessarie allo svolgimento dell'attività lavorativa e per l'acquisto di apparecchiature per il controllo della temperatura dei dipendenti e degli utenti.

Il credito di imposta è fissato nella misura del 60% delle spese per un investimento massimo di 80 mila euro, l'ammontare del credito non può eccedere il limite di 48.000 euro.

Possono ad esempio beneficiare dell'incentivo alberghi, ristoranti, teatri, sale cinema e stabilimenti termali, nonché le associazioni, le fondazioni e altri enti privati¹, compresi gli enti del Terzo settore.

Per informazioni:
Marco Rosati
Direzione Relazioni Interne
e Sviluppo Associativo
internal.relations@ucimu.it

AL VIA GLI INCENTIVI PER LA SANIFICAZIONE E L'ACQUISTO DI DPI

Sono state pubblicate le istruzioni per accedere all'incentivo fiscale per la sanificazione e l'acquisto di DPI. E' possibile spendere le spese sostenute nel 2020 (da gennaio a dicembre) per:

a) la sanificazione degli ambienti e degli strumenti utilizzati nell'ambito di tali attività;

b) l'acquisto di dispositivi di protezione individuale, quali mascherine, guanti, visiere e occhiali protettivi, tute di protezione e calzari, conformi alla normativa europea;

c) l'acquisto di prodotti detergenti e disinfettanti;

d) l'acquisto di altri dispositivi di sicurezza quali termometri, termoscanner, tappeti e vaschette decontaminanti e igienizzanti;

e) l'acquisto di dispositivi atti a garantire la distanza di sicurezza interpersonale, quali barriere e pannelli protettivi, ivi incluse le eventuali spese di installazione.

Il credito d'imposta è fissato nella misura del 60% delle spese, con un massimo di 60.000 euro per ciascun beneficiario. L'importo

effettivo dell'incentivo potrebbe però essere inferiore in quanto la misura andrà a riparto, in rapporto al numero di richieste pervenute e alle risorse finanziarie disponibili. Per accedere è necessario inviare comunicazione all'Agenzia delle Entrate nel periodo compreso dal 20 luglio al 7 settembre 2020.

Per informazioni:
Marco Rosati
Direzione Relazioni Interne
e Sviluppo Associativo
internal.relations@ucimu.it

SEMPLIFICATO L'ACCESSO ALLA SABATINI

Il Decreto "Semplificazioni" approvato dal Consiglio dei Ministri introduce delle facilitazioni anche per l'accesso alla legge Sabatini. Viene prevista l'erogazione in unica soluzione per finanziamenti fino a 200 mila euro. La Sabatini consente alle piccole e medie imprese di finanziare l'acquisto di macchinari e attrezzature (nuovi di fabbrica), hardware, software e tecnologie digitali.

L'incentivo consiste in un contributo erogato dal Ministero dello Sviluppo Economico, a fronte di un

finanziamento bancario e/o leasing. Tale contributo è determinato in misura pari al valore degli interessi calcolati, in via convenzionale, su un finanziamento della durata di cinque anni e di importo uguale all'investimento, ad un tasso d'interesse annuo pari al 2,75% per gli investimenti ordinari, del 3,575% per gli investimenti in tecnologie Industria 4.0 e progetti green, e del 5,5% per le micro e piccole imprese che effettuano investimenti nel Mezzogiorno.

Finora sono state oltre 88 mila le domande presentate per un ammontare di contributo concesso di oltre 1,5 miliardi di euro.

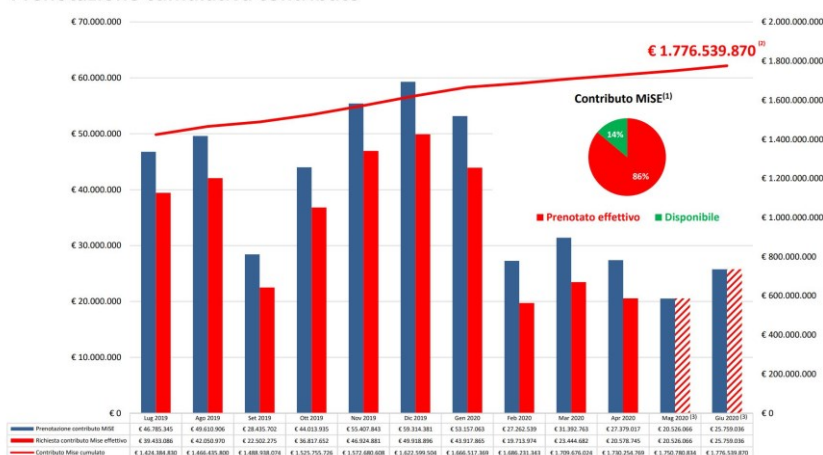
UCIMU, tramite Probest Service-Servizi Finanziari Fincimu, è in grado di assistere le aziende nella stesura della domanda fino all'ottenimento dei benefici.

Per informazioni
Marco Rosati,
0226255261,

marco.rosati@probest.it

NUOVA SABATINI STATISTICHE GIUGNO 2020

Prenotazione cumulativa contributo



Disponibili nella sezione [Politica Industriale](#) le statistiche, aggiornate a giugno, relative alla "Nuova Sabatini" che mostrano il trend di crescita delle prenotazioni cumulative dal plafond della CDP, delle prenotazioni cumulative a contributo MISE; inoltre sono illustrati i fondi ancora disponibili, i contributi per regione e i finanziamenti per codice di selezione ATECO.

UCIMU, tramite Probest Service-Servizi Finanziari Fincimu, è in grado di assistere le aziende nella stesura della domanda fino all'ottenimento dei benefici

Marco Rosati,
0226255.261,

marco.rosati@probest.it

(1) Ministero dello Sviluppo Economico

(2) Rispetto all'importo prenotato (€ 1.776.539.870), risultano disimpegnate al 31/08/2016 risorse pari a € 10.871.524 relative a rinunce, revoca e rideterminazioni. All'importo prenotato vanno sommati gli oneri di gestione.

(3) È stato considerato il dato relativo alla prenotazione, in quanto il dato relativo alla richiesta contributo MISE effettivo non è rilevabile per gli ultimi due mesi di operatività. Per motivi di visualizzazione grafica il periodo rappresentato è luglio 2019 – giugno 2020 (la misura è operativa da aprile 2014).



MISURE DI SIMEST: GIÀ FINANZIATE 340 IMPRESE NEL 2020

Sono 340 le imprese finanziate da Simest nel 1° semestre del 2020 per un ammontare complessivo di circa 140 milioni di euro di finanziamenti erogati, con un incremento del 15% rispetto al 2019. Lo strumento più utilizzato è quello relativo al finanziamento di "Fiere, Mostre e Missioni di Sistema" con 177 operazioni contrattualizzate, seguono per gradimento la misura "Patrimonializzazione" (136 operazioni) e Inserimenti sui Mercati Esteri (99). Solo 4 le operazioni per "Temporary Export Manager".

Per distribuzione geografica le Regioni più attive sono la Lombardia (con 90 imprese finanziate e 28,8 milioni di euro di agevolazioni), seguita dal Veneto (con 84 imprese e 28,2 milioni di euro) e Lazio (con 63 imprese e 26,8 milioni di euro).

UCIMU, tramite Probest Service-Servizi Finanziari Fincimu, è in grado di assistere le aziende nella stesura della domanda fino all'ottenimento dei benefici

Per informazioni
Marco Rosati,
0226255.261,
marco.rosati@probest.it

FINANZIAMENTI SIMEST AUMENTANO I MASSIMALI

Salgono gli importi dei Finanziamenti agevolati per l'internazionalizzazione gestiti da SIMEST, rendendo così le misure più appetibili anche per le MidCap e le grandi imprese. Il tetto massimo raddoppia da 400 a 800 mila euro per la misura patrimonializzazione dedicata a garantire liquidità alle imprese esportatrici. Per le altre misure i massimali salgono secondo le seguenti intensità: fino a 4 milioni di euro per l'inserimento sui mercati esteri, 200 mila euro per studi collegati a investimenti commerciali, 350 mila euro per studi collegati a investi-

menti produttivi, 450 mila euro per la realizzazione di un e-commerce, 300 mila euro per l'adesione ad un marketplace, 150 mila euro per la partecipazione a fiere e missioni internazionali.

Ricordiamo che dal mese di giugno per tutte le misure in abbinamento al finanziamento è possibile richiedere fino al 40% di contributo a fondo perduto nel limite di 100 mila euro (20% per l'inserimento sui mercati esteri). Entro il mese di agosto entreranno in vigore altre importanti novità: l'esten-

sione dell'operatività ai Paesi europei e l'ampliamento delle spese e della tipologia di imprese finanziabili.

UCIMU, tramite Probest Service-Servizi Finanziari Fincimu, è in grado di assistere le aziende nella stesura della domanda fino all'ottenimento dei benefici

Per informazioni
Marco Rosati,
0226255.261,
marco.rosati@probest.it

E-COMMERCE PER IMPRESE

Aperto il Bando Regione Lombardia

Regione Lombardia e Camere di commercio lombarde hanno stanziato 2,6 milioni di euro sul nuovo **bando e-commerce 2020 dedicato alle Piccole e Medie Imprese**. Le aziende potranno presentare progetti relativi **all'apertura e/o al consolidamento di un canale commerciale per l'export** dei propri prodotti tramite l'accesso a servizi specializzati per la vendita online b2b e/o b2c fornite da terze parti, che siano retailer, mar-

ketplace o servizi di vendita privata a condizione che la transizione commerciale avvenga tra azienda e acquirente finale; o realizzati all'interno del portale aziendale proprietario.

L'agevolazione consiste in un contributo a fondo perduto per un importo massimo di **10.000 euro**, e copre fino al **70% delle spese ammissibili**.

Lo sportello per la presentazione delle domande resterà aperto dalle ore 10:00 del 25 giugno fino alle ore 12:00 del 11 settembre 2020. La valutazione del bando è a graduatoria.

Per informazioni
Marco Rosati,
0226255.261,
marco.rosati@probest.it

Contributi per vendere all'estero online

Le imprese italiane possono ora beneficiare di un contributo a fondo perduto fino a 100 mila euro per l'apertura di un canale e-commerce per vendere all'estero. Il contributo si aggiunge alla concessione di un finanziamento agevolato della durata di 4 anni e senza garanzie.

Il riferimento è al Fondo 394 gestito dalla Simest che finanzia i progetti di internazionalizzazione d'impresa sui mercati extra UE (e presto anche UE). Nello specifico la misura sostiene lo sviluppo del

commercio elettronico, attraverso l'utilizzo di un Market Place o la realizzazione di una piattaforma informatica sviluppata in proprio per la diffusione di beni e/o servizi prodotti in Italia o distribuiti con marchio italiano.

Sono considerate ammissibili le spese relative alla creazione e lo sviluppo della piattaforma, la gestione/funzionamento della piattaforma/market place, attività promozionali e formazione.

L'agevolazione copre il 100% del-

le spese con un massimo di 300.000 euro per una piattaforma propria, 200.000 euro per l'utilizzo di un market place.

Le condizioni sono valide solo fino al 31 dicembre 2020.

UCIMU, tramite Probest Service-Servizi Finanziari Fincimu, è in grado di assistere le aziende nella stesura della domanda fino all'ottenimento dei benefici

Marco Rosati,
0226255.261,
marco.rosati@probest.it



REGIONE LOMBARDIA

Premiati 27 progetti di ricerca per l'emergenza

Regione Lombardia e Camere di Sale a 10,5 milioni di euro la dotazione del **bando "Covid-19, insieme per la ricerca di tutti"**, iniziativa congiunta di Regione Lombardia, Fondazione Cariplo e Fondazione Veronesi portando a 27 il numero delle **domande finanziate**. I progetti selezionati beneficeranno di un **contributo a fondo perduto fino al 60%** delle spese ammesse, con un tetto massimo di 1 milione di euro.

Gli ambiti di intervento riguardano lo sviluppo di studi di virologia e terapie, diagnostica, studi di popolazione, prototipi di dispositivi di protezione individuale riutilizzabili, strumenti software e servizi a supporto dell'individuazione precoce, sviluppo di misure per proteggere le categorie più fragili con patologie pregresse. I progetti permetteranno di realizzare test e tamponi sempre più precisi e

rapidi, di studiare l'efficacia dei farmaci e mettere le basi per individuare nuove terapie per aumentare la capacità di diagnosi e di prevenzione tramite l'Intelligenza Artificiale. [Qui le graduatorie](#)

Per informazioni
Marco Rosati,
0226255261,
marco.rosati@probest.it

Contributi per le pmi che producono DPI e dispositivi medici

La Regione Lombardia mette in campo 10 milioni € sul Bando Reattivi contro il Covid per la produzione di dispositivi medici e di dispositivi di protezione individuale al fine di far fronte all'emergenza da COVID-19.

Possono fare richiesta le piccole e medie imprese del settore manifatturiero e artigianato con sede in Lombardia.

L'intervento va ad ampliamento della capacità delle unità produttive già adibite alla produzione di tali dispositivi, la riconversione di tali unità per la produzione di dispositivi medici o di dispositivi di protezione individuale.

Le spese possono essere state sostenute prima della presentazione della domanda, ma successivamente all'8 marzo 2020.

Il bando prevede l'erogazione di un contributo a fondo perduto fino al 75% delle spese ammissibili, nel limite di 500 mila euro.

Lo sportello per la presentazione delle domande apre il prossimo 8 luglio, la valutazione segue l'ordine cronologico.

Per informazioni
Marco Rosati,
0226255261,
marco.rosati@probest.it

LA STRUTTURA ASSOCIATIVA

PRESIDENTE, Massimo Carboniero

Segreteria, Elena Saibene, 0226255290-201, presidenza@ucimu.it

DIRETTORE GENERALE, Alfredo Mariotti

Segreteria, Monica Bezzi, 0226255287-288, general.manager@ucimu.it

Elena Saibene, 0226255287-288, general.manager@ucimu.it

DIREZIONE RELAZIONI ESTERNE, Claudia Mastrogioseppe

Segreteria, Gisella Bonacina, 0226255299-203, external.relations@ucimu.it

Ufficio Stampa, Claudia Mastrogioseppe, 0226255299, press@ucimu.it

DIREZIONE AMMINISTRAZIONE, FINANZA E CONTROLLO, Andrea Carosso

Segreteria, Nadia Siboni, 0226255289, administration@ucimu.it

Amministrazione CEU-CENTRO ESPOSIZIONI UCIMU, Marisa Corbetta, 0226255318, controller.dept@ucimu.it

Amministrazione UCIMU-SISTEMI PER PRODURRE e gestione associati, Fabio Turzo, 0226255215, cost.dept@ucimu.it

SERVIZIO AFFARI GENERALI E PROCEDURE, Andrea Carosso

Laura Ali, 0226255219, acquisti@ucimu.it

SERVIZIO EDP, Andrea Carosso

Luca Aiello, 0226255265, edp.sistemi@ucimu.it

DIREZIONE RELAZIONI INTERNE E SVILUPPO ASSOCIATIVO, Marco Rosati

Segreteria, Giusy Uzzo, 0226255261-259, internal.relations@ucimu.it

DIREZIONE FIERE, Riccardo Gaslini

Segreteria, Marta Gregoletto, 0226255230-286, exhibitions.dept@ucimu.it

DIREZIONE TECNICA e attività Ufficio Europa, Enrico Annacondia

Segreteria, Rosita Fumagalli, 0226255278-281, tech.dept@ucimu.it

DIREZIONE MARKETING, Alberto Nicolai

Segreteria, Laura Rho, 0226255306-255, marketing.dept@ucimu.it

CENTRO STUDI E CULTURA DI IMPRESA, Stefania Pigozzi

Segreteria, Flavia Arioni, 0226255271-273, economic.studies@ucimu.it

COLLEGIO DEI CONCILIATORI: PRESIDENTE, Luca Breveglieri

Segreteria, Marco Rosati, 0226255261

COLLEGIO PROVVISORI TECNICI: PRESIDENTE, Vincenzo Nicolò

Segreteria, Enrico Annacondia, 0226255278

PROBEST SERVICE: PRESIDENTE, Pier Luigi Streparava

Consigliere delegato, Fernando Zoni, 0226255372

Segreteria, Angela Russo, 0226255313, probest@ucimu.it

FINCIMU, servizi finanziari, Marco Rosati, 0226255302, fincimu@ucimu.it

CAMAC, approvvigionamento, Stefano Simioni, 0226255336

ITALIAN M3T, formazione e consulenza, Davide Della Bella, 0226255277

INDIRIZZI INTERNET

UCIMU-SISTEMI PER PRODURRE, www.ucimu.it, ucimu@ucimu.it

LAMIERA, www.lamiera.net, lamiera.esp@ucimu.it

BI-MU, www.bimu.it, bimu.esp@ucimu.it

PROBEST SERVICE, www.probest.it, info@probest.it

EMO MILANO 2021, www.emo-milano.com, info@emo-milano.com



UCIMU-SISTEMI PER PRODURRE

Associazione costruttori italiani macchine utensili, robot e automazione

Viale Fulvio Testi 128, 20092 Cinisello Balsamo MI (Italy)

tel. +39 02 262 551, ucimu@ucimu.it, www.ucimu.it

Le notizie proposte da "Dall'UCIMU all'UCIMU" sono redatte dallo staff dell'associazione. Alcune di esse possono presentare documenti riservati ai soci, in questo caso è necessario effettuare il login su ucimu.it per proseguire con la lettura dell'allegato. Le immagini e le foto contenute nel magazine sono tutte di proprietà UCIMU-SISTEMI PER PRODURRE.